

AVANT LANSERAR UNIK BATTERITEKNOLOGI OCH TVÅ NYA LASTARE

SVENSK **Rental** TIDNING

En tidning för och om maskinuthyrningsbranschen

Nummer 2-2024 Mars - April 2024 • Årgång 23

HYBEKO OCH LIFTEXPERTEN

NY ÅTERFÖRSÄLJARE AV MULTITEL
I SVERIGE, NORGE OCH FINLAND

GÅ INTE PÅ PUMPEN
I LÅGKONJUNKTUREN

INTERMAT 2024

SUCCÉ FÖR
IPAF SUMMIT
I KÖPENHAMN

NYA SERVICE- OCH
TRANSPORTBILAR

NU KOMMER
ALIMAK MEDIUS 350

NYTT INOM
BODETABLERING

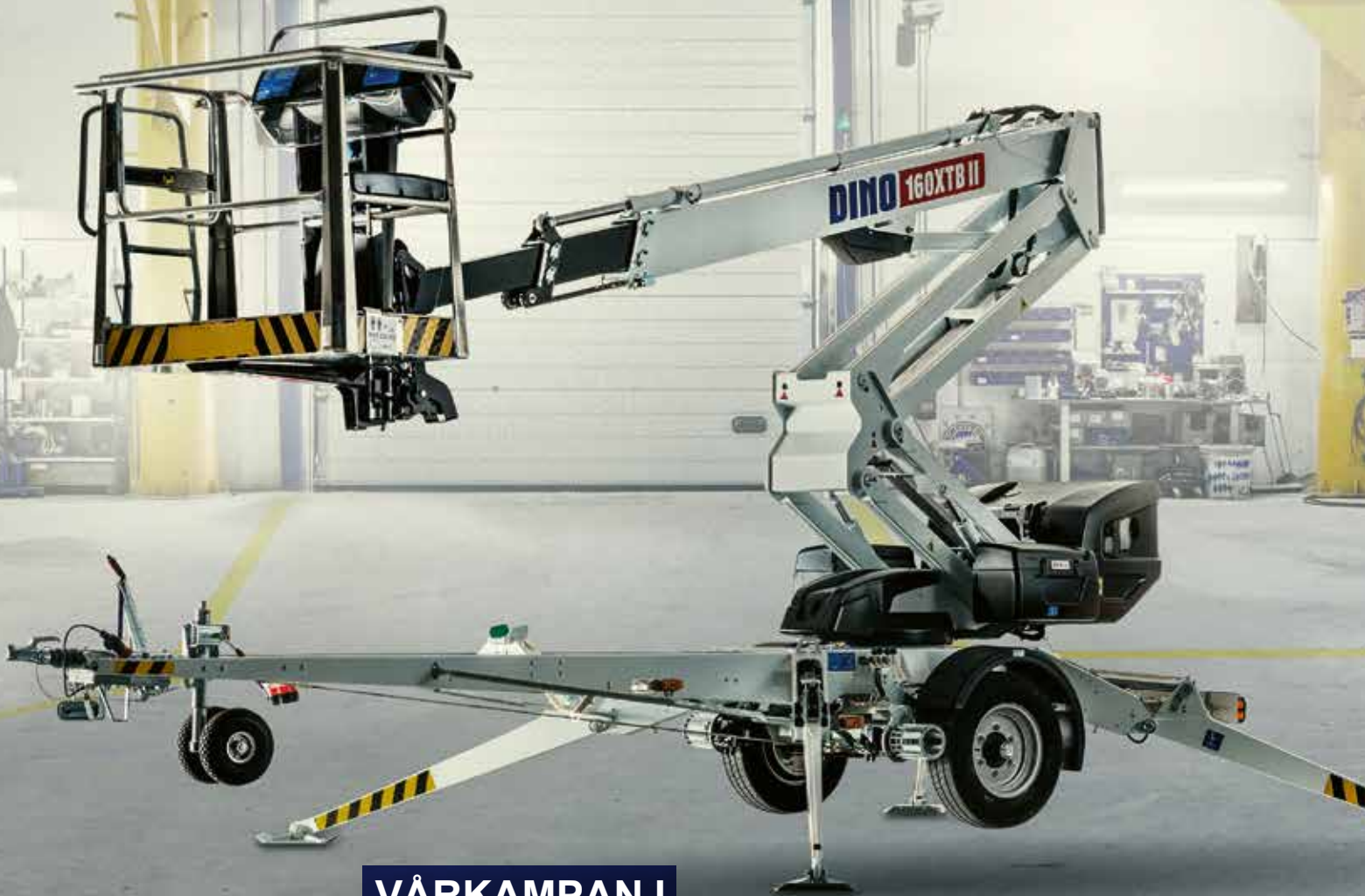
I ÅR ÄR DET DAGS
FÖR DEMCON IGEN

TYROLIT MOVESMART - DEN DIGITALA HJÄLPREDAN FÖR HELA BYGGBRANSCHEN

Möt

DINO Släpvcagnsliftar

Lättviktaren med bra räckvidd.



VÅRKAMPANJ

Våren kommer!

Hör av dig till oss så kan vi erbjuda dig en Dinolift med leverans redan i vår! Kontakta oss så berättar vi mer.

DINOLIFT

UP TO THE JOB

www.dinolift.com

INSTANT ZIP-UP

Zip-Up Svenska AB Stockholm
Tel 08-97 04 80 | www.zipup.se

Zip-Up Svenska AB Göteborg
Tel. 031-23 07 20 | www.zipup.se

LIFTEXPERTEN

ÄR NU ÅTERFÖRSÄLJARE AV

MULTITEL

— Billiftar från en av Europas ledande tillverkare —



LIFTEXPERTEN 

MULTITEL
SINCE 1911



Göteborg 031-20 20 05 ▪ Stockholm 08-721 70 05 ▪ liftexperten.se

SVENSK Rental TIDNING

EN TIDNING FÖR OCH OM MASKINUTHYRINGSBRANSCHEN



13 Gå inte på pumpen i lågkonjunkturen

I årets tema om nya dränkbara pumpar är det ganska skralt med nyheter. Atlas Copco med Weda lanserar dock en ny teknikplattform, Bygg-Ström trycker på sitt breda sortiment och Tsurumi ökar fokuset på sina dränkbara pumpar.

20 IPAF Summit



Den 14:e mars hölls den 41:a upplagan av den internationella liftutbildnings federationen IPAFs Summit. I år var mötet förlagt till Scandic Hotel Copenhagen i centrala Köpenhamn.

62 DEMCON 2024



Den populära demoleringsmässan DEMCON är tillbaka i år igen. Möt upp på Infracity norr om Stockholm den 19-20 september, 2024.

INNEHÅLL

4	Ledare
6	Business
7	Kommentar
8	Business
10	Business
13	Tema: Pumpar
20	IPAF Summit
24	Nyheter
25	Nyheter
26	Tema: Transportbilar
32	MCS
34	Tema: Arbetsbodar
40	Nyheter
42	Årets IVECO-priser
45	Nyheter
46	Alimak Medius 350
48	Unik batteriteknologi
54	Satsar på Floor Prep
56	GEDA i Golden City
58	Nyheter
59	Nyheter
60	INTERMAT 2024
62	Dags för DEMCON igen

Alla står och tittar på varandra men ingen gör något

Då har vi tagit oss ytterligare en bit in i det år som för många inneburit en stor vända över hur det ska utvecklas. Vi kan väl ändå konstatera att det rent generellt kunde varit värre även om det inte är bra och kantas av stor försiktighet bland de flesta aktörer. Det känns lite som alla står och tittar på varandra men ingen gör något. Inom bygg- och anläggningsindustrin kanske försiktigheten håller på att luckras upp lite men det är nog först i maj vi vet med säkerhet hur resten av året kommer att bli. Inflationen fortsätter att gå åt rätt håll men riksbanken har ännu inte vågat sänka räntan. Marknaden är fortfarande ganska nyckfull och det behövs inte så mycket för att ekonomin skall ställas på ända igen. Ett är dock säkert, som jag skrivit många gånger tidigare, att krisen är en inte så djup som på 1990-talet utan långt ifrån. Då fanns en mycket allvarligare faktor som



spelade in, nämligen att vi hade förbyggt oss under 1980-talet och en massa bostäder gapade tomma. Idag är det tvärt om, nu har vi stor brist på bostäder trots lågkonjunkturen men ingen vågar att börja bygga igen. Enligt Boverkets beräkningar från förra hösten behövs 67300 bostäder att byggas i genomsnitt varje år fram till 2030 för att vi ska komma ikapp med efterfrågan. Det här är en ökning med 3900 bostäder i beräkningen från 2022.

Det mest oroväckande är dock att det redan allvarliga läget med ett stort historiskt bostadsunderskott nu riskerar att försämrans när bostadsbyggandet stagnerat samtidigt som befolkningen fortsätter att öka. Enligt Boverkets byggprognos för 2023 kommer drygt 20 000 bostäder att påbörjas under 2024, vilket är långt ifrån behovet. Det är flera faktorer som behöver spela in för att hjulen ska börja rulla

så sakteliga igen. ROT har börjat snurra på men inte nybyggandet. Månaderna fram till sommaren är viktiga och det är politikerna och riksbanken som håller i taktspinnen.

I det här numret av Svensk Rental finns mycket intressant att läsa om och inte minst så har branschen ett antal mässor att se fram emot som kanske kan hjälpa till att sätta fart på marknaden. Det handlar om Nordbygg, Intermat och Svenska Maskinmässan fram till juni. Hoppas vi ses på någon av mässorna.

Jan Hermansson, Redaktör
jan.hermansson@svenskrental.se

Kraftfull utrustning för Proffs



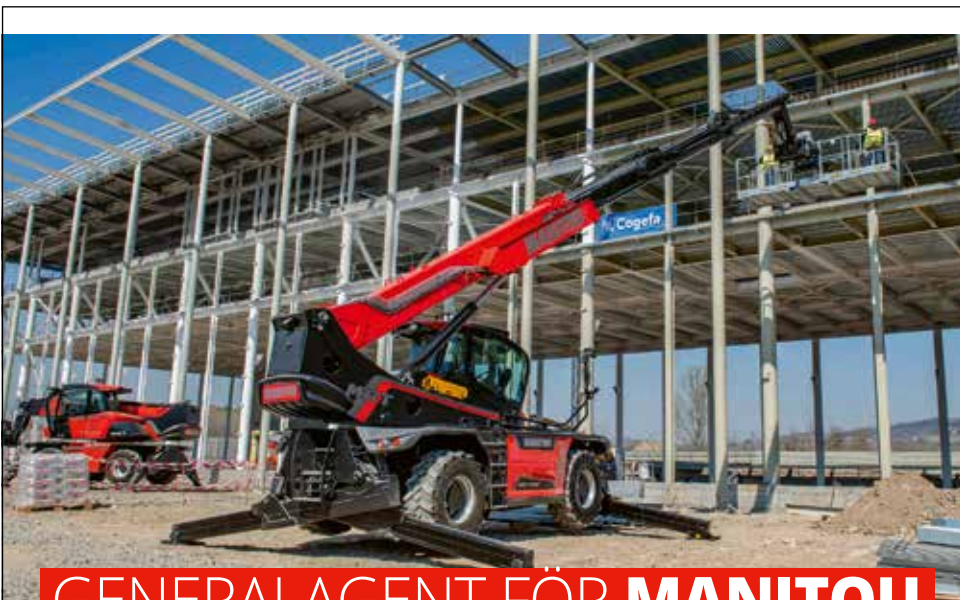
Oavsett vilket material som ska hanteras kan du lita på att våra stoftavskiljare och luftrenare är skapade med fokus på din arbetsprestation och hälsa.

Med över 50 års erfarenhet levererar vi inte bara utrustning, utan även expertkunskap och passion. Våra höga kvalitetskrav, från kundnöjdhet till processoptimering säkerställer din framgång.

Hos Dustcontrol är vi inte nöjda förrän du är det. Fokusera på ditt arbete och låt oss ta hand om resten.

Kontakta oss redan idag:
www.dustcontrol.se

Healthy Business
Dustcontrol



GENERALAGENT FÖR **MANITOU**

scantruck

Rådfråga Scantruck om du vill **lyfta din verksamhet till nästa nivå**. Vi är generalagent för de kända **SENNEBOGEN** kranar, **Manitou** teleskoplastare, liftar och minilastare; **Weycor** hjullastare och vältar, **Geismar** järnvägsprodukter samt liftar från **GMC**, **PB Platforms** och **Platform Basket**. Vi erbjuder **marknadens största urval** av nya och begagnade maskiner – och vi håller igång din verksamhet med en nationellt, heltäckande serviceorganisation och kort reaktionstid. Kom förbi vårt huvudkontor i Rosersberg utanför Stockholm, där vi har 4.250 kvm under tak.

På återseende hos **Scantruck**



Scantruck är generalagent för Manitou, SENNEBOGEN kranar, Weycor, GMC, PB Platforms, Platform Basket och Geismar.

Hitta säljare och återförsäljare på
www.scantruck.se



Ny vd för Swecon Sverige

Ulf Hellström har rekryterats som ny vd för Swecon Anläggningsmaskiner AB i Sverige.

Ulf kommer närmast från en tjänst som Affärsområdeschef för ABB Motion i Sverige och har en lång framgångsrik karriär inom ABB bakom sig.

”Ulf har rätt bakgrund och erfarenhet av att jobba med samma kundsegment som är i fokus för Swecon. Hans kunskaper inom elektrifiering, automation och digitalisering är helt rätt för den resa vi behöver göra”, säger Niklas Lindberg som är vd för Swecongruppen.

”Han har haft flera ledande befattningar inom ABB där han med framgång levererat resultat. Hans förmåga att jobba med förändringsledning samt erfarenheten av att driva omställningen inom hållbarhet kommer att styra Swecon i rätt riktning för att ställa om anläggningsmaskinbranschen och bibehålla företagets starka position som marknadsledare”, fortsätter Niklas.

”Jag är oerhört stolt och glad över möjligheten att axla rol-

len som vd för Swecon Anläggningsmaskiner AB. Det ska bli spännande att fortsätta driva företaget genom den pågående omställningen samtidigt som vi bibehåller den marknadsledande positionen, med engagerade medarbetare och nöjda kunder”, säger Ulf Hellström.

Ulf kommer att vara placerad vid Swecon Sveriges huvudkontor i Eskilstuna och tillträdde sin tjänst den 8 januari 2024.

”Vi ser väldigt mycket fram emot att få välkomna Ulf till Sweconfamiljen och önskar honom lycka till i sitt nya uppdrag”, avslutar Niklas Lindberg.



EMS utökar försäljning och service

Hjerpes Maskincentra AB i Norrköping blir EMS samarbetspartner för Östergötlands län.

EMS, ledande leverantör av entreprenadmaskiner och utrustning från Takeuchi och Hyundai, tillkännager en spännande utökning av sitt rikstäckande nätverk av återförsäljare. Genom ett partnerskap med Hjerpes Maskincentra kommer det nu finnas en lokal återförsäljare av grävmaskiner från Takeuchi i Norrköping.

”Det här är ett steg i vår strategiska plan att kunna erbjuda försäljning och kvalificerad service och support av våra maskiner i hela Sverige”, säger Lennart Edling, VD för EMS. ”Att kunna knyta en så här pass etablerad partner till vårt återförsäljarnätverk stärker vår marknads närvaro och ger ett mervärde till kunderna.”

Hjerpes är en välkänd aktör i Norrköping som har verkat sedan 1994 med att sälja vägghyvlar, och sen 2019 säljer de också entreprenadmaskiner. Takeuchi utgör ett perfekt komplement till deras sortiment med sina marknadsledande kompaktgrävare. Hjerpes kommer

att erbjuda både försäljning, service och support av EMS sortiment i Norrköping. Det finns sedan innan ett starkt nätverk av etablerade återförsäljare över hela landet, och genom detta partnerskap kan EMS bättre tillgodose behoven i Östergötland med omnejd.

”Vi på Hjerpes Maskincentra AB är väldigt glada över att nu ha ingått samarbete med EMSG Sverige AB. Vi ser verkligen fram emot att få sälja maskiner från Takeuchi. Detta kompletterar övriga varumärken vi säljer på ett väldigt bra sätt”, säger Nicklas Hjerpe, VD på Hjerpes Maskincentra AB.



EAG RENTAL FRÅN ÖSTERSUND ÖPPNAR NY DEPÅ OCH BUTIK I UMEÅ

EAG Rental, ett framstående maskinuthyrningsföretag med en stark närvaro i norra Sverige är stolta över att etablera sin femte depå och butik i Umeå. Trots utmaningarna i den rådande lågkonjunkturen inom byggbranschen tar EAG Rental modiga steg mot tillväxt och utveckling.

”Vi ser stora potentialer i Umeå och är övertygade om att vår närvaro kommer att bidra till stadens fortsatta tillväxt och utveckling”, säger Mats Göthesson, VD för EAG Rental.

EAG Rental har sedan länge haft ögonen på Umeå som en naturlig del av sin tillväxtresa. För företaget representerar Umeå inte bara en spännande marknad utan också en stad som växer och

blomstrar, känd som Norrlands huvudstad. Med sin etablering i Umeå ser EAG Rental en unik möjlighet att vara närvarande i en stad med stor tillväxtpotential.

Att etablera sig i en tid av lågkonjunktur kan verka som en utmaning för många, men för EAG Rental är det en strategisk fördel.

Ombyggnationer pågår för närvarande i de nya lokalerna som ligger på samma gård som Umeå Entreprenad, ett av systerbolagen i koncernen Infracore.

EAG Rental kommer att erbjuda ett komplett sortiment av bygg- och anläggningsmaskiner för både företag och privatpersoner. Företaget har lyssnat på kundernas önskemål och strävar

efter att fylla det tomrum som funnits genom att erbjuda allt från små till de stora och tyngre anläggningsmaskinerna. En bred produktportfölj utmärker EAG Rental och de positionerar sig som en okomplicerad maskinut-

hyrare i den annars konkurrensutsatta branschen i Umeå.

EAG Rentals nya depå och butik i Umeå kommer att öppna sina dörrar i april och ser fram emot att välkomna kunder, grannar och samarbetspartners.





Monika Rubensson,
VD Rentalföretagen

NY PÅ JOBBET!

Det spelar ingen roll hur gammal man är så blir det en viss anspänning när man börjar ett nytt jobb. Även en "gammal räv" som jag känner av den.

Så det är med stor ödmjukhet som jag tar på mig rollen som VD för Rentalföretagen och ser fram emot att få vara med och driva frågor som kommer att hjälpa till att stärka vår bransch.

Fördelen med att vara just en "gammal räv" är att jag under åren lärt mig att utnyttja den där anspänningen till något positivt och kreativt och det kommer väl till pass nu när vi är på väg att ta nästa steg med Rentalföretagen och då inte minst med tanke på att vår bransch just nu befinner sig i en lågkonjunktur som påverkar oss alla mer eller mindre.

Nu har jag varit med så pass länge att det har hunnit med att passera ett par lågkonjunkturer i mina dagar och jag vet att det vänder, efter regn kommer sol men självklart så är det en tuff period för alla i vår bransch.

Medan vi navigerar genom dessa utmanade tider, är det än viktigare att vara optimistisk.

Glädjande nog så kommer det nu rapporter om snabbt sjunkande inflation, och då inte bara i Sverige, som gör att vi kan förvänta oss räntesänkningar inom kort och att byggkostnaderna planat ut vilket i sin tur är en förutsättning för att vända trenden på byggsektorn. Vi kan även se att industrin i Sverige har sakta börjat vända uppåt och de brukar vara först ut i en "vändning".

FRAMTIDEN FÖR RENTALBRANSCHEN

Rentalbranschen har en viktig roll att spela i den ekonomiska återhämtningen och här är några steg som vi som branschförening kommer att jobba intensivt med:

- **Anpassning:** Anpassa oss till förändrade kundbehov och marknadstrender. Teknologiska framsteg, automatisering och digitalisering är verktyg som kan hjälpa till att effektivisera uthyrningsprocessen. Rentalföretagen driver idag projekt där vi inkluderar dessa verktyg för att just bidra till att göra våra medlemmar/partners arbeten effektivare och lättare.

- **Hållbarhet:** Vi betonar hållbarhet och miljömedvetenhet! Att hyra utrustning i stället för att köpa är ett mer miljövänligt alternativ för kunderna.

- **Samarbete:** Samarbeta med andra aktörer inom bygg- och infrastrukturektorn. Rentalföretagen har redan nu starka band med flera stora aktörer där vi tillsammans har projekt som gör arbetet säkrare och inte minst ge tyngd i diskussioner med myndigheter när vi kan tala med en röst. Tillsammans kan vi skapa en mer robust och motståndskraftig bransch.

Tillsammans är vi starka och tillsammans kan vi lyfta branschen till att bli en attraktiv arbetsplats och där våra kunder kan vara trygga med att vi gör allt för att ge dom en säker arbetsmiljö för sina anställda med hjälp av det vi kan erbjuda.

Med dem orden så vill jag uppmana alla att passa på att njuta av den ankommande våren och att vi alla ser fram emot att det snart blir bättre tider!

<p>SVENSK Rental TIDNING EN TIDNING FÖR OCH OM DEN SVENSKA MASKINUTHYRINGSBRANSCHEN</p>	<p>Redaktionsadress Box 786, SE-191 27 Sollentuna Tel. 0700-300 650, Fax: 08 585 700 47 info@pdworld.com, www.svenskrental.se</p>	<p>REDAKTION Jan Hermansson Chefredaktör och utgivare, jan.hermansson@pdworld.com, Anita do Rocio Hermansson, Vitor Hermansson, vitor@pdworld.com</p>	<p>Omslagsfoto: Multitel</p>
	<p>Utges av: SCOP AB</p>	<p>Layout ansvarig: Markus Leo, markus.leo@svenskrental.se</p>	<p>ANNONSER Kontakta André Hermansson på telefon 070-979 0403, andre@pdworld.com eller Svensk Rental Tidnings redaktion på telefon 0700-300 650 alt. maila info@pdworld.com</p>
<p>KORRESPONDENTER Mikael Karlsson, Andrei Bushmarin, Jim Parsons.</p>			

Svensk Rental Tidning distribueras i drygt 9.000 ex till läsare i Sverige. För beställning av tidning kontakta redaktionen eller vår annonschef. Prenumeration: Om du vill försäkra dig om att alltid få ditt exemplar kostar en helårsprenumeration 420 kr. Prenumerationsavgiften sätter du in på bankgiro 5435-9443, SCOP AB. Svensk Rental Tidning produceras av SCOP AB, Box 786, SE-191 27 Sollentuna. Copyright 2001-2022 innehas av SCOP AB. Uppgifterna i denna tidning lämnas med reservation för ändringar som skett under och efter detta nummers produktion. Utgivaren

Ikälar sig icke någon ersättningskyldighet för i tidningen möjliga förekommande utslutningar, ofullständighet eller oriktighet. Eftertryck helt eller delvis, utan utgivarens godkännande förbjuds. För insänt ej beställt material ansvaras ej. Vi uppmanar dock läsarna att sända in textförslag och bilder till tidningen. Att det som insänds ej är originalhandlingar är insändarens ansvar. Om insänt material skall återsändas skall sändaren noga ange detta.

KONJUNKTURBAROMETERN

Mars 2024

Ökad optimism hos hushållen

Barometerindikatorn ökade med 2,4 enheter från 90,7 till 93,1. Starkast utvecklades hushållen respektive tjänstesektorn medan bygg- och anläggningsverksamhet var den enda sektor vars indikator minskade.

Hushållens konfidensindikator steg med 4,5 enheter i mars till 87,5. Även om indikatorn har stigit sex månader i rad så ligger den fortsatt kvar på en låg nivå och pekar på ett betydligt svagare stämningläge än normalt. Hushållen är optimistiska i sina förväntningar på Sveriges ekonomi de kommande tolv månaderna samtidigt som de är betydligt dystrare än normalt vad gäller utvecklingen av Sveriges ekonomi de senaste tolv månaderna. Det är en ovanligt stor skillnad mellan de framåtblickande respektive bakåtblickande frågorna just nu och störst är skillnaden i synen på Sveriges ekonomi.

Tjänstesektorns konfidensindikator var den indikator i näringslivet som steg mest i mars, med 3,1 enheter till 93,8. Förväntningarna på efterfrågeutvecklingen på tre månaders sikt tillsammans med de senaste tre månadernas utveckling av företagets verksamhet förklarar uppgången.

Detaljhandelns konfidensindikator steg men ligger fortsatt något under det historiska genomsnittet. Stämningläget har nu stigit fyra månader i rad och efter det kraftiga fallet under 2022 har indikatorn återhämtat sig rejält.

Konfidensindikatorn för tillverkningsindustrin visar fortsatt på ett något svagare stämningläge än normalt. Stämningläget i de olika industribranscherna varierar dock. Ett exempel på en bransch där läget är förhållandevis starkt är livsmedelsindustrin medan läget inom maskinindustrin är betydligt svagare än normalt.

I bygg- och anläggningsverksamhet minskade konfidensindikatorn med 2,1 enheter till 92,6 och pekar på ett svagare stämningläge än normalt. Byggföretagen rapporterar i stor utsträckning att antalet anställda har minskat de senaste tre månaderna. Även anställningsplanerna är mycket pessimistiska och jämförelsevis många företag tror att personalstyrkan kommer minska de kommande tre månaderna.

Företagen uppger, i ungefär samma utsträckning som i februari, att försäljningspriserna förväntas öka. Tjänsteföretagens förväntningar på försäljningspriserna ökade dock åter i mars och är efter att ha fallit till en normal nivå i februari återigen högre än normalt. I dagligvaruhandeln har företagets prisplaner fallit tillbaka fyra månader i rad och nettotalet för frågan ligger på den lägsta nivån sedan 2011 och tydligt under det normala.

Ahlsell stärker sitt kunderbjudande i Norrland genom förvärvet av Heri

Ahlsell Sverige AB har ingått ett avtal att förvärva samtliga aktier i bolagen Heri AB, Heri Kiruna AB och Heri Hyr AB, grossister för plåt, takavvattning och taksäkerhet. Genom förvärvet förstärker Ahlsell sitt erbjudande inom plåt och takavvattning och får tillgång till utökad kompetens och lokal närvaro. Därtill breddar Ahlsell

sin position på marknaden och kan erbjuda en ännu starkare helhetslösning för bygg och plåtslagare. Butik och lager är lokaliserade i Luleå och Kiruna. Bolagen har totalt 20 anställda och en omsättning på ca 110 MSEK de senaste tolv månaderna. Tillträde beräknas ske i maj 2024.

www.ahsell.com



Ramirent blir viktig aktör vid flytten av Kiruna kyrka

Ramirent blir en viktig aktör i det prestigefyllda uppdraget att flytta Kiruna kyrka. Nyligen påbörjade man arbetet med att bredda, höja och förbereda den fem kilometer långa färdvägen, som ska transportera kyrkan till sin nya plats.

Maskinuthyraren Ramirent har handlat upp av Veidekke, som har totalentreprenaden för flytten av den 600 ton tunga och 40 meter breda kulturhistoriska kyrkan. Ett spektakulärt uppdrag som har rönt stort nationellt och internationellt intresse.

”Vår del i uppdraget är att leverera maskiner, moduler och annan utrustning som behövs för att projektet ska bli lyckat. Det handlar om allt från vältar, vibratorer och stora lastmaskiner till trafik- och avstängningsmaterial”, säger Roland Sand, säljare på Ramirents kundcenter i Kiruna.

Veidekkes arbete startade i januari och nu är Ramirent i full gång att bistå med utrustning för att hugga ner skog, riva viadukter och bredda, höja och säkra upp färdvägen. Kyrkan ska transporteras i ett stycke på två stora trailers, och om allt går enligt tidplan sker det i början av sommaren 2025.

Transporten kommer ske i gångfart och får inte stanna upp förrän man nått fram till den nya platsen i Nya Kiruna centrum. Ska det fungera, måste allt kring transporten fungera till 100 procent, så förarbetet är gediget. Men det är inte bara själva

kyrkan som blir en utmaning att flytta. Det tillhörande klocktornet, en minneslund och ett krematorium ska även de flyttas med stor försiktighet. Här används just nu två bomliftrar för att inventera hur det 33 meter höga klocktornet med sina 23 klockor, ska kunna transporteras utan att skadas.

Parallellt med arbetet med färdvägen, förbereds även den nya platsen i Nya Kiruna centrum. Här kommer maskiner från Ramirents stora utbud stå redo, tillsammans med moduler för omklädningsrum, kontor och matsal.

”Alla på vårt kundcenter i Kiruna är på ena eller andra sättet inblandade i projektet, som vi är otroligt stolta över att vara en del av”, säger Roland Sand.

Det är Veidekke som har tecknat ett totalentreprenadavtal med LKAB för flytten av kyrkan, vilken är en del i Kirunas samhälls-omvandling. Kyrkan har ett stort kulturhistoriskt värde och har utsetts till Sveriges vackraste byggnad. Den har en area på 1 600 kvm och väger 600 ton. Sommaren 2026 är tanken att den öppnas igen, på ny plats i Nya Kiruna centrum.

 **TOPCON**

Mätinstrument som lever upp till branschens höga krav!

RL-HV2s
Tvåfallslaser



HiPer-CR
Kompakt & Lätt
GNSS Mottagare

Blinken

WWW.BLINKEN.EU • INFO@BLINKEN.EU

GEDA 1500 Z/ZP F

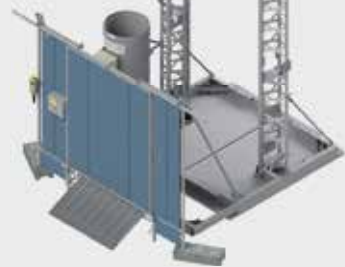


**INGET ATT
FÖRANKRA MASTEN !?**

**INGET PROBLEM!
12 M FRISTÅENDE**



www.bvm.se



GEDA®

ORIGINAL

GEDA 1500 Z/ZP F

- Inga tillgängliga förankringspunkter men behov av att lyfta upp till 1.300 kg eller 7 personer? Nya GEDA 1500 Z/ZP F är då idealet för dig.
- Med nya mastsystemet GEDA UNI-X kan en effektiv lyfthöjd på 12 m nås helt utan förankringar.
- Två hissar i en: GEDA 1500 Z/ZP F kan även förankras (var 12:e m, fri mastspets 6,0 m) och byggas till 100 m höjd, då kan hissen lyfta 2.000 kg.
- Anslutning 400 V / 50 Hz, 32 A
- Maximal flexibilitet och snabb installation är speciella kännetecken för GEDA 1500 Z/ZP F.


BVM
BYGGVÄRMEMASKINER AB
info@bvm.se

www.geda.de





AREMA EXPANDERAR TILL NORRLAND

Norrland blir scenen för Arema Heavy Rentals senaste drag i deras expansiva resa när de öppnar en ny depå för uthyrning av entreprenadmaskiner i Skellefteå. Den nya etableringen markerar en viktig milstolpe när de tar sikte på att bli Skandinaviens ledande aktör.

Arema Heavy Rental är Sveriges ledande aktör inom uthyrning av större entreprenadmaskiner. Med den nya depån i Skellefteå stärker de sin geografiska närvaro och möjliggör snabba och mer effektiv service för kunder i norra regionen.

”Vi är idag den ledande aktören i Sverige och strävar mot att bli det även i Skandinavien. Därför var det naturligt för oss att expandera till norra Norrland”, säger Björn Janström, VD, Arema.

Det har blivit alltmer vanligt att företag hyr sina maskiner i stället för att köpa då de ser fördelar med flexibiliteten samt de ekonomiska fördelarna med att bli slippa binda kapital. Enligt Björn Janström är det något han också har sett, men att det även finns en miljöaspekt med att hyra framför att köpa.

”Vi ser en ökande marknad för företag som väljer att hyra maskiner i stället för att köpa dem. Det är intressant att notera att de stora aktörerna, som har möjlighet att köpa, hyr maskiner från oss idag eftersom de ser fördelar med det. Hållbarhet är en högt prioriterad fråga för många företag och genom att hyra maskiner får de högre nyttjandegrad samt moderna maskiner med den senaste miljökraven.”

Under april månad påbörjas flytten av maskiner och den 2:a maj planerar de att officiellt öppna dörarna till de nya lokalerna längs med E4:an på Mörviksvägen 16 i Kåge utanför Skellefteå. Under 2023 omsatte Arema Heavy Rental 170 miljoner och med den nya depån räknar de att nå en omsättning på över 200 miljoner. Förväntningarna är höga och Arema ser fram emot att såväl befintliga som nya kunder drar nytta av den nya etableringen i Skellefteå.

www.arema.se






Nytt test- och monteringscenter i Mexiko

Sulzer firade nyligen den officiella lanseringen av ett helt nytt test- och monteringscenter byggt vid sidan av dess befintliga pump-tillverkningsanläggning i Mexico City. Den nya toppmoderna anläggningen har en 10 meter djup hydraulisk testbädd för stora pumpar, ett digitalt övervakningssystem och en dedikerad förpackningsområde. Med denna expansion förbättrar Sulzer Mexicos produktionskapaciteten för sitt utbud av stora pumpar för att hjälpa till att möta den växande efterfrågan på infrastruktur i Amerika.



Varmt och torrt på byggplatsen med Zero 3

-  Upp till 87 % energibesparing
-  Noll utsläpp
-  Patenterad produkt

www.suncon.no

LIFTAB = ELDRIVET



Våra varumärken:
Niftlyft, Sinoboom,
Palfinger och Teupen

Att satsa på miljövänliga
liftlösningar med minst lika hög
kvalitet och kapacitet som dieseldrivna
liftar är högsta prioritet hos oss på Liftab.

Idag är merparten av de varumärken vi
säljer antingen 100% eldrivna eller hybrider.

Vänd dig med fördel till oss om miljö
är viktig för dig men utan att förlora
kraft och kapacitet. Vi har de perfekta
lösningarna!

Vi finns i Göteborg och Stockholm



LIFTAB - Lift JR Sweden AB

Göteborg 0705-88 55 44 • Stockholm 0706-85 55 44 • info@liftab.se • www.liftab.se

SULZER

Pumpar för alla tillfällen

Tid är pengar och på byggarbetsplatser har man inte tid för oönskat vatten. Sulzer vet vad som krävs för att tunnel- och byggarbetsplatser ska fungera produktivt. Vi erbjuder ett komplett utbud av pumpar för effektiv läns-pumpning.

Sulzers dränkbara läns- och slampumpar bygger på över 50 års teknisk erfarenhet av pumpkonstruktion och drift under verkliga förhållanden.

Kontakta oss för att hitta bästa lösningen för just din applikation.

Sulzer Pumps Sweden AB
Tel. 010-130 17 00
info.sweden@sulzer.com
sulzer.com/sweden



Träffa oss
på Nordbygg,
monter A07:10



Ett glänsande resultat. Done.

PREMIUM golvslipssystem med innovativ teknik för släta och jämna ytor.

Kontakta oss för ett erbjudande eller demo!

Tel: 031-58 33 90

E-post: orderbygg-se@tyrolit.com



Kolla in vårt omfattande sortiment av golvförberedande maskiner, golvslipmaskiner, dammsugare, verktyg och tillbehör.



Slipverktyg av högsta kvalitet sedan 1919
www.tyrolit.com

TYROLIT

Pumpar



GÅ INTE PÅ

pumpen i lågkonjunkturen

I årets tema om nya dränkbara pumpar är det ganska skrallt med nyheter. Atlas Copco med Weda lanserar dock en ny teknikplattform, Bygg-Ström trycker på sitt breda sortiment och Tsurumi ökar fokuset på sina dränkbara pumpar.

Varje år sedan starten har tidningen Svensk Rental publicerat temaartiklar om nyheter inom sektorn dränkbara pumpar. Vatten och slam utgör ett stort problem på byggarbetsplatsen om entreprenören inte kan få bort det snabbt och effektivt. Sverige har en lång tradition av utveckling och tillverkning av just dränkbara pumpar. Men marknaden ser lite annorlunda ut idag än när tidningen startades. Många av de varumärken som fanns på marknaden i början av 2000-talet har köpts upp eller inlemmats i internationella aktörer. Den svenska pumphistorien är ganska unik och i SRT 2-2021 publicerade vi en artikel av Kent Boström där han berättar om hur allt började och hur branschen och ägandet har förändrats under åren. Kent Boström arbetade under många år på tillverkaren Grindex som

idag försvunnits som bolag men som finns kvar som varumärke inom Xylem.

LÄS OM PUMPENS HISTORIA I SVENSK RENTAL

Vi ska inte upprepa historien men den som är intresserad av att läsa Kents artikel hittar den på länken: <https://svenskrental.se/articles/view/dränkbara-pumpar-datid-nutid-och-framtid>.

Som produkt är den dränkbara pumpen kanske en av de vanligaste och mest populära uthyrningsprodukterna. Särskilt i ett land som Sverige med ett nyckfullt väder är den dränkbara pumpen en nödvändighet särskilt vid olika typer av anläggningsarbeten. I dessa tider med många översvämningar orsakat av förändringar i klimatet måste de dränkbara pumparna vara kraftfulla och omgående tillgängliga. Pumparna måste helt enkelt finnas

på hyllan hos varje uthyrare när kunden behöver en eller flera pumpar. Vid de kraftiga översvämningarna av Glafsforden i Värmland svämmade stora delar av den värmländska staden Arvikas stadskärna över. Behovet blev så stort att läns-pumpar blev så stort att till och med tillverkarna fick slut i sina lager. Och det säger en hel del i ett land som Sverige som är experter på tillverkning av pumpar.

Sedan dessa har de stora översvämningarna fortsatt lite här och varstans i landet och särskilt när snön börjar smälta varje år. Våren är den period som är värst. Men pumpar används i många andra sammanhang som alla typer av nybyggnationer, förstärknings- och grundarbeten, inom gruvinindustrin och mycket mera. Det finns mängder av tillverkare av läns-pumpar för privatpersoner och idag kan man få en läns-pump för en spottstyver men

STÖRST I SVERIGE

PÅ MOBIL SLANGSERVICE



SLANG EXPRESS

Ring eller boka online

020-46 46 00 | hydroscand.se/slangexpress



MCS LEDER VÄGEN FÖR RENTAL- OCH BYGGBRANSCHEN

"Med MCS har vi fullständig kontroll över hela processen från inköp till uthyrning av våra produkter. MCS är en heltäckande plattform som effektivt stöder vår verksamhet inom uthyrning."



mcs
Experterna på hyrsystem

WWW.MCSRENTALSOFTWARE.COM

2,8 kg



VÄRLDENS
LÄTTASTE
GIRAFFE®

GE 6 R 530.900

FLEX

this is performance

flexscandinavia.se



Pumpar



det är pumpar som inte går att använda i professionella sammanhang. Vad gäller pumpar för proffsanvändning, där höga pumpflöden krävs och säkerheten att pumpen inte sätter igen på grund av partiklar i vattnet eller slammet, är mängden varumärken begränsade. De dominerande varumärken på den svenska marknaden i dag är Grindex/Xylem, Weda/Atlas Copco, Sulzer/Pumpex, Tsurumi, Bygg-Ström, Wacker Neuson, Honda, Champion med flera. Själva grundprincipen för en läns-pump har egentligen inte förändrats mycket sedan den uppfanns i slutet av 1940-talet. Däremot har materialet i pumpen uppdaterats och förbättrats om och om igen för att klara belastning och inte stanna. En pump som inte finns eller inte funkar på jobbet är en katastrof när vattnet stiger.

Inför årets temaartikel om pumpar har vi som tidning tillfrågat det vanliga gänget av tillverkare men i år är det väldigt snålt med nyheterna. Kanske inte så konstigt då vi lever i en lågkonjunktur där många bygg- och anläggningsjobb stannat av. De infrastruktura-

rella jobben som löper på under många år och finansieras av statliga medel snurrar på fast i begränsad skala. Som tidning har vi lite svårt att begripa varför staten bromsar här. Dessa projekt var beslutade för länge sedan och pengarna är redan avsatta. Här behövs inga bromsklossar.

Men det finns tre tillverkare som har en del nytt att berätta om och det är Atlas Copco med sin Weda-serie, Bygg-Ström med sina egna pumpar och japanska Tsurumi.

NYA PUMPTEKNOLOGIN WEAR DEFLECTOR, INNEBÄR HÖG TILLFÖRLITLIGHET

Atlas Copco Power Technique Nordic introducerar en helt ny teknikplattform på sina nyare modeller, Wear Deflector (slitavvisande). Plattformen är införd på de nya dränkbara avvattningspumparna WEDA D70, WEDA D81, WEDA D91 och WEDA D95 som därmed får extra hög prestanda och gör det möjligt för exempelvis bygg, tunnel och gruvindustri att ta bort vatten tillförlitligt och på så sätt förbättra produktiviteten. Pumparna återfinns i

segmentet 20-37kW. Det finns också ett nytt online verktyg som förenklar valet av pump.

Wear Deflector är en innovativ hydraulisk design som ger hög pumpeffektivitet. Den smarta designen medför att pumpen blir extremt hållbar med lång livslängd i tuffa driftförhållanden, vilket resulterar i en låg total ägandekostnad. Mer konkret betyder det att pumpen som tar hand om sandbelastat vatten månad efter månad påverkas minimalt på prestandan. Fasta partiklar i vatten kan annars få pumphjul och andra slitdelar att nötta ut och behöva bytas i förtid, men den här innovativa lösningen innebär att pumparna får exceptionellt lång livslängd. Den nya teknikplattformen lanserades initialt på WEDA D70-pumpen och införs nu i hela WEDA D-sortimentets förnyring. Förutom att tillhandahålla överlägsna prestanda finns alla pumpar i D-serien med WEDA+-funktioner, som möjliggör snabb plug-and-pump-installation. Fafselsskydd, rotationsstyrning, termobrytare och en 20 meter lång kabel med en fasvänderande stickkontakt ingår i för alla 3-faspump-

Pumpar

par. Alla modeller (2,0kW-27kW) har ett inbyggt start- och motorskyddssystem

"Med vår nya teknikplattform sätter vi en ny hög standard för pumpens prestanda och kunderna kan vara säkra på en robust och pålitlig pump som levererar gång på gång", säger Peter Olausson, produktchef på Atlas Copco Power Technique Nordic och fortsätter: "Fasta slipande ämnen i vattnet kan orsaka att ett pumphjul slits för tidigt, men med den nya innovativa designen blir pumparna exceptionellt långlivade."

WEDA DET DRÄNKBARA SORTIMENTET

Den elektriska dränkbara länsumpen WEDA är idealisk för pumpning av grund- och råvatten i bygg- och industriområden samt allmän avvattning. WEDA dräneringspumpar har ett mycket bra effekt- / viktförhållande. Med en vikt på upp till 40 procent lägre än jämförbara produkter och med kompakt design, är WEDA dräneringspumpar enkla att hantera och flytta runt på arbetsplatsen. De är tillverkade i aluminium vilket ger styrka och utmärkt korrosionsbeständighet. WEDA pumparna är enkla att använda och underhålla. Tack vare ett speciellt tätningsystem tillverkat i rostfritt stål kan underhåll utföras på plats, vilket säkerställer att operatörerna uppnår minimalt stilleståndstid. Flera funktioner, inklusive stötdämpare för grov hantering och lättillgängliga oljepluggar för kontroll, hjälper användaren att maximera drifttiden ytterligare. Pumparna drar också nytta av en stor motor och kan köras torr. Det ger pålitlig och robust drift. Dessutom finns ett brett nätverk av återförsäljare och serviceställen med reservdelar, allt för smidig och lättillgänglig drift.

PUMPKALKYLATOR - NYTT ONLINE VERKTYG SOM GÖR LIVET ENKLARE

På Atlas Copcos hemsida finns en kalkylator för beräkning av storlek på dränkbara pumpar. Med tre enkla steg får beräknas snabbt pumpens prestanda och en rekommendation för av val av pump ges.

Kalkylatorn hjälper till att enkelt anpassa valet av pump korrekt beroende på beho-



vet. Med hjälp av den införda datan, jämför kalkylatorn dränering av olika modeller och hittar den rätta pumpen för arbetet. Pumpkalkylatorn finns på Atlas Copcos hemsida, <https://www.atlascopco.com/sv-se/construction-equipment/products/dewatering-pumps/electric-submersible-dewatering-pumps>
www.atlascopco.se

BYGG-STRÖM MED ETT BRETT SORTIMENT AV DRÄNKBARA PUMPAR

Bygg-Ström har många års erfarenhet av pumpar, och att välja rätt pump för specifika behov kan vara en utmaning. Med ett brett sortiment av pumpar erbjuder Bygg-Ström en mångsidig lösning för olika användningsområden. Från robusta rostfria pumpar till vanliga grovpumpar.

Bygg-Ströms högpresterande dränkbara pumpar är idealiska för miljöer där spill och smutsvatten med större partiklar är vanliga, såsom byggplatser och bassänger. Med en imponerande kapacitet och en robust design

erbjuder dessa pumpar tillförlitlig prestanda i tuffa förhållanden.

Pumparna är konstruerade för att klara av olika situationer, från tömning av schakt till hantering av sandinblandat vatten. Med en kraftfull motor och en robust konstruktion är dessa pumpar redo att möta en mängd olika utmaningar. Dessutom är de utrustade med allt som behövs för enkel installation och användning.

Oavsett om det är för en krävande industriell applikation eller en mer allmän användning, har Bygg-Ström en lösning som passar användarens behov. Bygg-Ströms sortiment av pumpar erbjuder kvalitet, tillförlitlighet och prestanda som man kan lita på.

www.bygg-strom.se

PUMPNYHETER FÖR UTHYRNING FRÅN TSURUMI

Tsurumi grundades redan 1924 i Japan och är kanske världens största pumptillverkare idag.

VERSALIFT >> VÅR KAMPANJ 2024

SWEDEN

A TIME MANUFACTURING COMPANY



Vi har just nu
förmånliga
kampanjpriser på
två av våra mest
populära liftar



Versalift VTX 240 G3

- 24 meter arbetshöjd
- Totalvikt under 3,5 T
- 12,5 m räckvidd
- 220 kg korgkapacitet
- Vikbomsdesignen ger optimala arbetsområden över hinder
- Automatisk uppställnings- och ihoppackningsfunktion

Ruthmann Steiger TB 290 PRO

- 29 meter arbetshöjd
- Totalvikt under 3,5 T
- 17,4 m räckvidd
- 250 kg korgkapacitet
- 3 rörelser kan utföras samtidigt (lyfta, rotera, teleskopisk förlängning) + korgrotation
- Premiumteknik och högsta stabilitet



www.versalift.se

sales@versalift.se

+46 101 717 530

Pumpar



I Sverige säljs Tsurumis pumpar av bolaget Tsurumi Intec Pump på Tjörn på västkusten. Tsurumi Pump visade nyheter på den amerikanska mässan ARA Show 2024 i New Orleans i februari. På mässan visade Tsurumi sin portabla produktlinje av dränkbara elektriska pumpar utformad för att klara utmaningarna med dagliga uthyrningsapplikationer.

Särskild tonvikt lades som sagt på deras bärbara produktlinje av elektriska dränkbara pumpar, Briggs & Stratton Vanguard motor-drivna pumpar samt Honda-drivna pumpar och generatorer.

Tsurumi anses vara en föregångare för pumpar på hyresmarknaden och är väletablerat över hela världen. I Sverige har man kanske haft en ganska tuff konkurrens på grund av att landet historiskt haft och har flera stora egna tillverkare. Men Tsurumi tar marknadsandelar även här. Företaget erbjuder ett omfattande urval av elektriska dränkbara pumpar som är avgörande för uthyrningssektorn och överträffar förväntningarna i olika uthyrningsapplikationer. Tsurumi lägger ett speciellt fokus på sin serie av elektriska dränkbara pumpar, Vanguard- och Honda-drivna pumpar och generatorer på alla marknader i år.

www.tsurumi.se

XYLEM SMART LÖSNING FÖR STYRNING AV PUMPAR

Den innovativa Hydrovar X-motorn och inbyggda drivtekniken har utvecklats från grunden för att ansluta och optimera hydrauliska pumpar. Den kommer initialt att vara tillgänglig för den vertikala flerstegs e-SV och e-SVI-serien, den horisontella flerstegs e-HM-serien och GHV-booster set-serien från Xylem. Den helt nya hydrovar X möjliggör för användare och konsulter inom en mängd olika pumptillämpningar - inklusive OEM-

användare - att förbättra pumpens prestanda samtidigt som de minskar både sin energiförbrukning och sina livscykelkostnader. Hydrovar X är designad att vara en intelligent pumpstyrlösning för dem som söker tillförlitlighet, maximal drifttid och precision, vilket förutser kommande energikrav. Den kan minska livscykelkostnaderna för olika pumpfamiljer, inklusive Xylems ledande e-SV och nedsänkbara e-SVI vertikala flerstegspumpar, e-HM horisontella flerstegspumpar och GHV-booster sets.



C R A M O



For a great day at work

Maskinuthyrning nära dig med 90 depåer från Kiruna till Trelleborg



Läs mer om vårt sortiment här



SUCCÉ FÖR

IPAF Summit i Köpenhamn

Den 14:e mars hölls den 41:a upplagan av den internationella liftutbildnings federationen IPAFs Summit. I år var mötet förlagt till Scandic Hotel Copenhagen i centrala Köpenhamn. Mer än 420 deltagare mötte upp för en intensiv konferensdag som avslutades med utdelning av Iapa Awards som hålls årligen tillsammans med IPAFs Summit. Iapa Awards arrangeras av International Access Magazine i samarbete med IPAF.

Merparten av deltagarna på konferensen arbetar på företag som är medlemmar i IPAF och de handlar främst om uthyrare, tillverkare och leverantörer av accessutrustning som liftar, reservdelar till maskiner, bygghissar, byggställningar med mera, alla typer av accesshjälpmedel med andra ord. Det fanns många uthyrare och liftutbildande företag med på konferensen. Merparten av de varumärken som finns på den svenska marknaden i fråga om alla typer av liftar, bygghissar med mera fanns representerade både från Sverige och många andra marknader. Det rörde sig om kanske ett 30-tal svenskar från företag som Skyjack, Dingli, Dinolift, Alimak, THV, Liftexperten som representerar Genie, Leguan, Multitel. Sedan fanns Versalift, LGMG,



Renta, Cramo och Ramirent med flera på plats.

BESÖK HOS DANMARKS STÖRSTA UTHYRARE

Själva konferensen hölls den 14:e mars men man smygstartade redan på dagen den 13:e mars med ett besök på danska maskinuthyraren GSV depå i Hedehusene. Depån är Danmarks största uthyrardepå och kanske också den största i hela Norden. Det var bland annat företagets VD Frank Olesen som tog emot gruppen på ca 60 personer. Besökarna fick en ordentlig genomgång av företagets historia, nuläge, framtiden och hur man arbetar. Man fick också en ordentlig rundtur på deras gigantiska anläggning i Hedehusene och är fördelat på ett tiotal maskinhallar, verkstäder och ett gigantiskt utomhusområde. Danska tillverkaren Trackunit demonstrerade också sitt smarta appsystem som underlättar han-



Besök på Danmarks största uthyrardepå, GSV i Hedehusene, var uppskattat.



Karel Huijser ny president för IPAF.



IPAFs VD Peter Douglas avslutade konferensdagen.

teringen av maskiner. Besöket pågick i hela fyra timmar och på kvällen samlades alla deltagare till en networking i Köpenhamns Planetarium som ligger mitt emot Scandic Hotel Copenhagen.

INTENSIVT FÖRELÄSNINGSPROGRAM

Konferensdagen den 14:e mars började redan kl 09.00 med IPAFs årsmöte. På mötet avtackades IPAFs avgående ordförande Karin Godenhielm, VD för Dinolift, och den nya ordförande Karel Huijser, VD för JLG i Europa och Mellanöstern, valdes in. En ordförande väljs på två år och Karin har nu suttit sin 2-årsperiod.

Efter det drog konferensdagen igång som samlat över 420 deltagare. Konferensprogrammet innehöll kortfattat följande. Konfrancier var Alexandra Legoux som öppnade upp och introducerade IPAFs nya president Karel Huijser. Amanda Tan och Diego Bustamante gav en uppdatering över vad som hänt inom IPAF det senaste året. Daniel Hulme från Satalia berättade om hur AI kan påverka affärerna. Joel Särkkä, Informationschef vid Renta Oy talade över ämnet Future Proofing Rental. Andra exempel på talare under dagen var Brian Parker och Alana Paterson som presenterade IPAFs Safety Campaign. Under sen eftermiddag höll IPAFs avgående president Karin Godenhielm i en panelde-

batt där fyra unga talanger inom branschen berättade lite hur de vill att framtiden ska se ut för den här branschen. Konferensdagen avslutades med några ord från IPAFs VD Peter Douglas.

I entrén till den stora konferenslokalen hade en mindre utställning anordnats där ett 20-tal företag ställde ut. Bland utställarna



Från vänster Kent Boström som är IPAFs ansvarige för Norden och Baltikum och Sven Oliwer Dahms, Inspektör för IPAF i Norden och Tyskland.

återfanns Dingli med Giovanni Ponti som är ansvarig för Norden och Baltikum, LGMG, Dinolift, JLG med flera. Ställde ut gjorde också TVH Nordic AB som är Sveriges största leverantör av reservdelar till truckar, liftrar, entreprenadmaskiner med mera. TVH har sitt huvudkontor i Ed i Dalsland och företagens team Leader External Sales, Nicklas Svensson berättade att man är ganska anonyma inom entreprenadbranschen i Sverige men säljer delar till ett mycket stort antal maskinuthyrare, entreprenörer, servicecenter och reparationsverkstäder. "Vi har varit ganska anonyma men det hoppas vi ändra på under det här året. Vi kommer att satsa mycket på att bli mera synliga inom bygg- och anläggning", säger Nicklas. I Svensk Rental nummer 3 kommer tidningen att publicera ett stort reporta-

ge om TVH Nordic AB var moderbolag ligger i Belgien och sysselsätter 2000 anställda och har ett 30-tal dotterbolag runt om i världen.

Sponsorer av IPAF Summit var JLG, som var huvudsponsor, Dingli som var guldsponsor och LGMG, Sinoboom och Zoomlion var silversponsorer. Sponsorer var även företagen JCB, insphire, Track Unit, Bravi, Dinolift, eqss, Discover, GIS, Exmile, irdeto, Nylacast och TVH.

Det blev en intensiv konferensdag med många intressanta föreläsningar om riskerna med att arbeta med olika typer av accessutrustning och hur olyckor kan förebyggas genom ökad insikt och utbildning.

IPAF AWARDS OCH MIDDAG

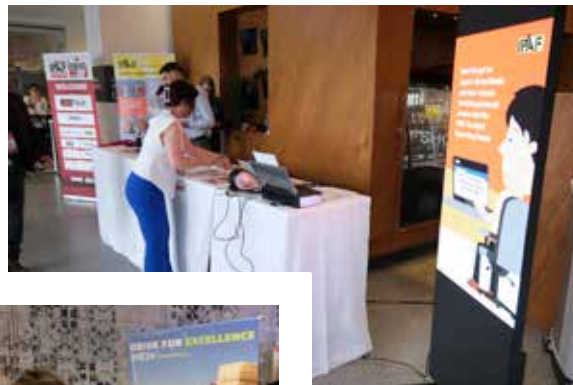
Efter en intensiv konferensdag var det läge att sträcka lite på benen och förbereda sig för

kvällens prisutdelning och middag. Omkring 130 företag hade nominerats till de 13 priserna som delades ut i Iapa Awards. Det här är en internationell tävling och många av de nominerade företagen är okända för den svenska marknaden. Värt att nämna är dock att det största priset, Access Rental Company of the Year, gick till den brasilianska uthyraren Mills. Inga nordiska företag tog hem priser men Cramo, Alimak, Dinolift med flera var nominerade i flera kategorier. Också värt att nämna var att i produktkategorin Product of the Year tog tillverkaren Dingli hem priset i kategorin saxliftrar och vertikala master och Niftylift tog hem priset Self Propelled Booms and Atrium Lifts. I kategorin lastbilsliftrar vann Palfinger.

www.ipaf.com



Extremt många maskiner för uthyrning samlade på en och samma plats.



Karin Godenhielm, IPAF avgående president, höll in paneldiskussionen där den unga generationen fick komma till tals.



Företaget TVH Nordic AB fanns på plats med Nicklas Svensson (vänster) och Lars Hedberg (höger).

SWEPAC

FOR A SOLID GROUND



STORT UTBUD AV BATTERIDRIVNA MASKINER

FÖRDELAR MED BATTERIDRIFT

- Enkel att använda
- Utsläppsfri
- Lägre driftskostnader
- Lägre underhållskostnader
- Lägre bullernivå
- Lägre hand-arm-vibrationer

BATTERY POWERED By **BATTERYONE**

BATTERY POWERED By **SWEPAC**



MASKINLEVERANTÖRERNA PRESENTERAR
**SVENSKA
MASKINMÄSSAN
2024**
SÖLVALLA 30 MAJ-1 JUNI

Välkommen till monter S:47

SWEPAC

FOR A SOLID GROUND

+46 372 156 00 info@swepac.com
www.swepac.com



von arx
TRUE QUALITY SINCE 1941

Betong ytföras

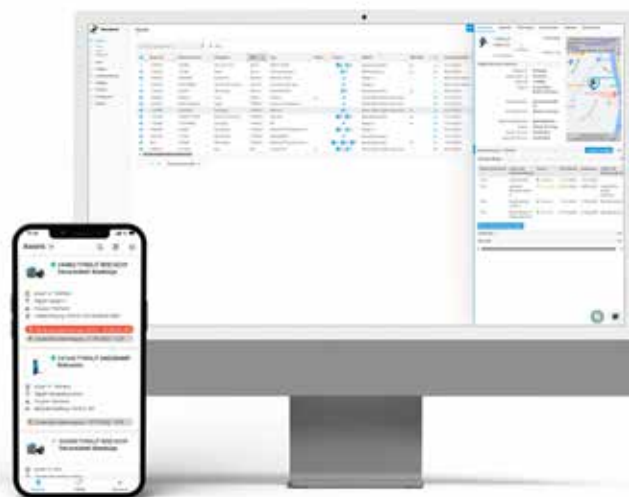
Betong spåröras

Golv Strippar

Stoftavskiljare

von arx
TRUE QUALITY SINCE 1941

www.VONARX.com



TYROLIT MOVESMART - DEN DIGITALA HJÄLPREDAN FÖR HELA BYGGBRANSCHEN

MoveSmart från Tyrolit är en innovativ, digital plattformslösning för driftresurser och tillhandahåller drift- och användardata i realtid. Byggarbetsplatser, underhåll och reparationer kan bekvämt planeras via PC eller smartphone, och med respektive hårdvara kan utrustning spåras hela tiden. All anläggningsutrustning kan integreras i MoveSmart, oavsett tillverkare, från bormotorer till kranar.

Lanseringen av den första väggsågen från Tyrolit med integrerat IoT satte igång utvecklingen av den digitala kapitalförvaltningslösningen MoveSmart redan 2017. IoT-modulen gjorde att WSE1621 kunde spåras och hanteras i realtid via en app. Sedan dess har mycket hänt då plattformen kontinuerligt har utökats och optimerats efter kundernas önskemål och nu erbjuder fler alternativ än någonsin.

ASSET MANAGEMENT OBEROENDE AV TILLVERKARE

Idag täcker MoveSmart och den tillhörande hårdvaran många områden av tillgångsförvaltning, byggplatsplanering och utrustningsspårning. Detta inte bara för Tyrolit-maskiner utan även andra tillver-

kares. Med MoveSmart kartläggs projekt effektivt och all sammankopplad utrustning tilldelas motsvarande projekt, vilket säkerställer en enkel och tydlig byggplatsplanering. Den erhållna realtidsinformationen ger en snabb överblick över tillgängliga maskiner, vilket i sin tur möjliggör snabb och realistisk handling. Kunderna kan välja mellan olika moduler och själva bestämma vilka MoveSmart-funktioner de vill använda. De kan också välja från en pool av ytterligare tjänster som gränssnittsprogrammering, dataintegration eller analyser på plats.

TYROLIT OCH TOOLSENSE - ETT PERFEKT PARTNERSKAP

Redan från början tog Tyrolit med sig ToolSense som en extern utvecklare för MoveSmart. Medan Tyrolit tillhandahåller den nödvändiga expertis från byggbranschen, har ToolSense poäng med tekniskt kunnande och innovationshastighet samt insikter från andra branscher på den digitala sidan. Detta gör att plattformen kan anpassas perfekt och utökas för att möta kundernas behov, vilket Tyrolit säger är en perfekt symbios som har fördelar för MoveSmart-kunder och användare.

www.tyrolitdiamant.se

Nya trädgårdsmaskiner från Flex

En helt ny produktgrupp som bygger vidare på det allt större 18 V maskinutbudet från Flex. Nu kan användare även köpa trädgårdsmaskiner med Flex kvalitet och enkelt komplettera sin 18 V maskinpark hela vägen ut i trädgården. Ergonomiska, slitstarka motorer och prisvärda. Det är Trimmer, Lövlås, Motorsåg och Häcksax.



NU BILDAS NORDENS LEDANDE EXPERT INOM FALLSKYDD

De svenska fallskyddsföretagen Fallskyddspecialisterna och Cresto Group Sweden slås ihop under varumärket AAK Safety, därmed etableras Nordens främsta expert inom fallskydd och säkerhet på höjd.

AAK Safety är marknadsledare i Norge inom fallskydds- och räddningsutrustning. Bolaget säljer skräddarsydda fallskyddslösningar utformade för att rädda liv och förhindra olyckor inom branscher som energi, telekom, bygg och industri. I och med att Fallskyddsspecialisterna och Cresto Group Sweden nu samordnas under samma varumärke kommer AAK Safety att bli den ledande experten i Norden, med det bredaste kursutbudet i branschen och ett utökat tjänsteerbjudande inom rådgivning och besiktning.

Sammanlagningen kommer att främja gränsöverskridande samarbete, där erfarenheter, lokaler och resurser kan delas och på så sätt stärka AAK Safety som partner. Samarbetet innebär såväl möjligheter att bredda produktutbudet som att göra tjänster som utbildning, inspektion och installation av fasta fallskyddssystem mer tillgängliga för kunderna.

MÅNGA ANVÄNDER INTE ALLTID FALLSKYDD

37 procent av de som arbetar på hög höjd slarvar med det personliga fallskyddet när

kollektiva skyddsåtgärder saknas, enligt en undersökning som Mantap har gjort på uppdrag av AAK Safety. Några av problemen med fallskydden är obekvämlighet, bristande kunskap och klumpighet. Var fjärde (25 procent) av de som arbetar på hög höjd har inte eller vet inte om de har regelbunden kontroll och underhåll av sitt personliga fallskydd.

”AAK Safety utför flest inspektioner och besiktningar av personligt fallskydd i Europa. Genom att slå ihop våra svenska verksamheter under AAK Safety stärker vi inte bara vår position som ledare inom fallskydd i Norden, utan vi förbättrar också vår förmåga att serva våra kunder”, säger Mats Bergvall, vd på AAK Safety AB och tillägger:

”Med ökade resurser, en fördjupad kunskapsbas och en bredare produkt- och tjänsteförfölj är vi nu bättre rustade än någonsin att möta våra kunders behov och bidra till en säkrare arbetsmiljö på hög höjd.”

AAK Safety har tillsammans fem utbildningscenter i Norden, alla med kapacitet att hålla de mest krävande höghöjdskurserna. I linje med företagets ambition att vara riktäckande i Sverige, likt sin närvaro i Norge, planerar AAK Safety att i framtiden etablera flera utbildningscenter runt om i landet. Detta kommer att möjliggöra för fler kunder att ta del av företagets expertis och tjänsteutbud närmare deras verksamhet.



Flex släpper två nya batteridrivna bandsågar

Utmärkande för de nya bandsågarna är hög skärhastighet, variabel hastighet 0-192 m/min. De är dessutom väldigt kompakt och lätta för smidig hantering. För att byta sågblad behövs inga verktyg.

Sågarna kan köras med tre olika typer av batterier, 2,5, 5,0 och 8,0 Ah. Det maximala skärdjupet på den mindre sågen är 64 mm och 127 mm för den större. Vikt utan batteri ligger på 3,3 kg respektive 5,9 kg.



Handhållen arbetslampa från Flex

Nu släpper Flex Scandinavia en ny handhållen arbetslampa. LED-lamphuvudet kan svängas med 180° + 270°. Detta garanterar alltid optimal belysning i arbetsutrymmet. Det är en riktigt effektstark batteridrivna LED-lampa med 8 lysdioder och 3 ljusstyrkor. Dessutom sitter den säkert och flexibelt genom starka integrerade magneter. Ljusflödet ligger på 200/500/1000 lm. Användningstiden vid 5,0Ah är 9,30 timmar vid 2,5Ah fyra timmar. Lampan väger 0,6 kg.



Transportbilar



SENASTE NYTT BLAND

service- och transportbilar

Att drivkällan numera är el är inte längre en trend utan ett faktum. Här är de nya service- och transportfordonen på marknaden 2024.

Tillverkarna av service- och transportfordon håller fortsatt en hög svansföring och det är mycket nytt i pipeline. Det som kan konstateras är att eldrivet är inte längre en trend utan ett faktum.

NÄSTA GENERATIONS ELDRIVNA TRANSPORTBILAR

Något som bekräftar detta faktum är att företaget Flexis SAS meddelat att man nu utvecklar nästa generations el-transportbilar. Renault och Volvo äger vardera 45 procent av Flexis SAS. Nu har CMA CGM Group gått med i Flexis SAS för att tillsammans med Renault och Volvo utveckla nästa generations elektriska transportbilar. Tillsammans planerar man att investera 300 miljoner euro vardera under de närmaste tre åren. Flexis SAS kommer att ha sitt säte i Frankrike och utveckla de helt elektriska transportbilarna vid Renaults fabrik i Sandouville. Fordonen kom-

mer att byggas på en ny elektrisk plattform med hög modularitet till konkurrenskraftig kostnad och förbättrade säkerhetskrav. De anslutna tjänsterna kommer att möjliggöra övervakning av leveransaktivitet och affärsprestanda, vilket minskar globala kostnader för logistikaktörer med upp till 30%.

Transportbilarna kommer att erbjuda stor kapacitet för stadsmobilitet och flexibilitet för olika batterikapaciteter, inklusive den första 800V-arkitekturen på marknaden.

Produktionen kommer att ske på Renault Groups Sandouville- anläggning, som planerar att anställa 550 personer under de kommande fyra åren.

NYHETER FRÅN FORD

Lite mera praktisk information om nya modeller av service- och transportbilar är att Ford stärker attraktionskraften hos sin populära sjusitsiga multiaktivitetsbil Tourneo



Connect genom att introducera en avancerad segmentsförsta plug-in hybriddrivlina. Tourneo Connect Plug-In Hybrid (PHEV) kommer att ta Tourneo Connects flexibilitet och mångsidighet till nästa nivå – vilket gör det möjligt för kunderna att elektrifiera sin körupplevelse genom att köra upp till 110 km med ren eldrift, 1,2 och köra med noll avgasutsläpp i Europas växande antal lågutsläppszoner.

Hedin US Motor har nyligen tagit den ikoniska pick-upen Ford F-150 till Sverige och Europa. Den är världens mest sålda pick-up, men har inte tidigare funnits att köpa genom Fords officiella återförsäljare. I Sverige finns den i två mer än välutrustade versioner: La-



HYBRIDMOTORER FÖR EFFEKTIV KÄRNBORRNING
BÅDE MED ELLER UTAN VATTEN!

ROBUST & PÅLITLIG

1-VÄXLAD MOTOR
PÅ 2650W

ROBUST & PÅLITLIG

3-VÄXLAD MOTOR
PÅ 4400W

AVSTÄNGNINGSBAR
SLAGFUNKTION

HANDHÅLLEN

AVSTÄNGNINGSBAR
SLAGFUNKTION

MASKIN FÖR
STATIV-MONTERING

REK. BORRDJÄMETER
20-200MM

REK. BORRDJÄMETER
20-250MM

DROME
DIAMOND TOOLS
www.drome.se

Växtorpsvägen 6
514 61 Dalstorp
Tel: 0708-77 58 36
info@drome.se

Engelbrekts Väg 9
191 62 Sollentuna
Tel: 0737-28 05 71
stefan@drome.se

Exportgatan 1
422 46 Hisings Backa
Tel: 0707-73 39 32
andree@drome.se



Kranlyft
Group

MAEDA CRAWLER CRANES STARKA OCH SMIDIGA



2024
**INTER
MAT.**

Möt oss och se fler
kranar i EXT5 E 032

CC985S-2

4900 kg maxkapacitet
16,5 m lyfthöjd
20,2 m med fly jib
ISUZU dieselmotor
2000 kg pick & carry
Backkamera



CC1908S-1

8100 kg maxkapacitet
20,1 m lyfthöjd
26 m med hydraulisk fly jib
Yanmar dieselmotor
3500 kg pick & carry
360° surroundkamera



kranlyft.com | 031-80 70 00 | info@kranlyft.com

Alufase alufase

rullställningar

- Ställningen med rätt pris
- Bästa kvalitet med kallpressade fogar istället för svetsade
- Kompatibel med annat fabrikat
- Finns även i modellerna 300 och 400
- Typgodkänd av RISE enligt AFS 2013:4
- 10 års garanti
- Vi har bred och lång branschkunskap
- Stort lager i Linköping
- Snabba leveranser
- Vi har lösningar på alla typer av specialställningar
- Beställ en viss kvantitet och få din företagsfärg på ställningsdelarna

Prova
gärna vår
demoställning!

Bottensektionen finns även med ihopfällande grundsektion, s.k. Quickbase. Finns till både modell 300 och 400.



Ställningsgrossisten Sverige AB är agentur för Alufase Ställningar över hela Sverige

STÄLLNINGSGROSSISTEN

STÄLLNINGSGROSSISTEN SVERIGE AB

Gottorpsgatan 6, 582 73 Linköping

Tel: 013-10 10 30

kundservice@stallningsgrossisten.se

www.stallningsgrossisten.se

Transportbilar



riat som är en riktig arbetshäst, och Raptor som klarar närmast vilket underlag som helst.

IVECO SLÄPPER NY TUNG ELDRIVEN LASTBIL OCH UPPDATERAR EDAILY

Iveco tar ett stort steg in i framtiden och förnyar hela sitt produkt- och serviceutbud. Iveco presenterade förnyelsen av hela sitt produktsortiment och serviceutbud för sitt återförsäljarnätverk, partners, kunder och internationell press vid ett evenemang i Barcelona, Spanien för en tid sedan.

Enligt Iveco handlar det om ett toppmodernt sortiment med flera energialternativ, kompletterat med den mest omfattande portföljen av tjänster, för att tillhandahålla kompletta mobilitetslösningar. Lanseringen är resultatet av Ivecos strategi för att driva på förändring, och bygger på de fyra hörnstenarna Produktivitet, Hållbarhet, Förarupplevelse och Uppkoppling.

Här följer lite om nyheterna. Iveco S-eWay är den första eldrivna tunga lastbilen som helt tillverkas av Iveco samt med den nya och förbättrade eDaily. Tunga och robusta Iveco S-eWay har en räckvidd på upp till 500 km och en snabbaddningskapacitet på 350 kW, vilket är en lösning för regionala tillämpningar och många yrkesmässiga arktiska 4x2-uppdrag. Den nya tekniken i hytten omfattar en helt digital instrumentpanel och integrerad infotainment för både Iveco S-eWay och eDaily. eDaily kan nu utrustas med ett 148 kWh 4-batteripaket som tillval som ger upp till 240 km räckvidd med chassi cab på 7,2 tons totalvikt, vilket gör den lämplig för alla profstil-

lämpningar. Elektriskt kraftuttag på eDaily är ökat till klassledande 50 kW för att möta alla behov.

FLERA NYHETER FRÅN MERCEDES

Även Mercedes släpper flera nyheter. Nya versionen av Mercedes-Benz klassledande transportbil Sprinter blir säkrare än någonsin. Redan i standardutrustningen ingår nu funktioner som är unika i klassen, bland annat en aktiv bromsassistent som känner av korsande trafik. Senaste versionen av den aktiva bromsassistenten varnar för mötande eller korsande trafik i upp till 70 km/tim och kan själv utföra undanmanövrer i hastigheter i upp till 40 km/tim. Aktiv kurshållningsassistent som hjälper till att hålla bilen i rätt körbanan är också standard liksom farthållare som anpassar farten efter rådande hastighetsbegränsning. Även dödvinkelassistent och Mercedes-Benz trötthetsvarnade Attention Assist ingår som standard. Som tillval finns den radarbaserade adaptiva farthållaren Distronic som automatiskt anpassar farten även



i till exempel rondeller och motorvägsavfarter. Samt Sideguard assist som hjälper föraren genom att varna för oskyddade trafikanter på passagerarsidan. Bilen går också att få med digital innerbackspegel som med hjälp av en bakåtriktad kamera "ser igenom" skåp och påbyggnader. Alla säkerhetsfunktioner är samma på Sprinter med förbränningsmotor som på eldrivna eSprinter. Mercedes-Benz Sprinter är klassledare i den stora transportbils-klassen och kom med eldrift som eSprinter redan för några år sedan. Nu är det dags för den andra generationen och den här gången har bilen fått en helt ny konstruktion och en räckvidd på upp till hela 44 mil blandad körning enligt WLTP. För renodlad stadskörning är räckvidden ännu längre – ända upp till 53 mil. I fronten på bilen sitter all elektronik och högspänningsstyrning, mellan axlarna sitter batterierna medan motorn är placerad direkt på bakaxeln. Det gör att chassimodellerna är lika enkla att förse med påbyggnader som bilar med dieselmotor. Den nya konstruktionen gör att nya eSprinter även kommer att gå att få som chassi för påbyggnad. Genom att välja mellan olika batteristorlekar kan köparen själv bestämma vilken kombination av lastförmåga och räckvidd som är optimal. eSprinter kan fås med batterier på 56, 81 eller 113 kWh där det största batteriet ger en räckvidd enligt WLTP på upp till 440 km. Batterierna är av Litium-järnfosfat-typ och är helt fria från bland annat kobolt.

Nu är det även svensk säljstart för den eldrivna versionen av Mercedes-Benz mest kompakta transportbil. eCitan får samma

Transportbilar



mått och skåpvolym som Citan men drivs av en elmotor på 90 kW (122 hk) och har en räckvidd på ca 28 mil vid blandad körning. Priserna i Sverige börjar på 399 900 kr plus moms.

Mercedes-Benz kompakta transportbil Citan har blivit en storsäljare i Sverige och det är ingen vild gissning att den eldrivna eCitan kommer att gå samma väg. Kombinationen små yttermått och rymligt skåp har gjort Citan till en favorit för servicetekniker, hantverkare och leveranser i stadsmiljöer.

NÄSTA GENERATION NISSAN INTERSTAR

Nästa generation Nissan Interstar kommer att introduceras under sommaren 2024 med både helt eldrivna versioner, Interstar-e, och dieseldrivna versioner. EV-versionerna har en räckvidd på upp till 460 km och möjlighet till snabbladdning som ger upp till 252 km räckvidd på endast 30 minuter. Dessutom en dragvikt på 2 500 kg. Med ett brett utbud av olika karossvarianter är Interstar-e den perfekta affärspartnern. Dieselversionen erbjuder en 9-växlad automatlåda och klassledande bränsleförbrukning.

Den nya Nissan Interstar är både större och mer flexibel än föregående generation, då den mer kan anpassas efter den individuella kundens behov. Det är den första stora transportbilen från Nissan som erbjuds som helt eldriven. Nya Nissan Interstar är effektiv, har stor lastkapacitet och ger hög komfort för användaren. Interstar har Nissans standardgaranti på transportbilar, 5 år / 160 000 km.

På EV-versionerna – Interstar-e – omfattas batteriet av 8 år / 160 000 km garanti gällande kapaciteten.

Nästa generation Interstar kommer ut på marknaden med ett brett utbud av fabriksbyggda specialversioner. Som exempel kan nämnas Tippflak, flak med fällbara sidolämmar och skåp, vilket säkerställer en stor flexibilitet. Oavsett om behovet är hög dragvikt, körning långa sträckor, möjlighet till flera passagerare eller tung last, kan nya Nissan Interstar tillgodose det.

Nya Interstar-e, som är Nissans första helt eldrivna stora transportbil, säkerställer hållbar körning utan att kompromissa med prestanda. Batteriet på 87 kWh ger en räckvidd på upp till 460 km och klarar snabb D/C-laddning på 130 kW. Snabbladdningen ger upp till 252 km på endast 30 minuter. Tillgängligt är även ett 40 kWh-batteri med en D/C-laddning om 50kW och A/C-laddning från 10-100 % på under fyra timmar.

I samband med körning i städer uppfyller Interstar-e alla utsläpps- bestämmelser och är därmed laglig i miljözoner.

Interiören i nästa generations Nissan Interstar har uppgraderats. Bland annat med en ny slitstark klädsel på de eluppvärmda sätarna, en eluppvärmd vindruta samt förbättrade köregenskaper som bland annat har minskat vändradien med 1,5 meter jämfört med den tidigare versionen.

Precis som med Nissans övriga modellprogram är säkerheten av största vikt i nya Interstar. Ett brett utbud av säkerhetsteknologier är standard, som autobroms fram, trötthetsvarningssystem och däcktrycksövervakning. Trailer Sway Assist vid körning med släp är också standard.

Det helt nya "i-box" bromssystem ser till att bromskraften alltid är optimerad oavsett hur tungt lastad bilen är. Dessutom har Interstars reaktionstid för nödbromsning halverats jämfört med tidigare generationer.



DESIGNAD FÖR UTHYRNING

Skyjacks pelarlift med elektrisk drift erbjuder en tyst och mångsidig lift som är framtagen för att passa all typ av uthyrning.



SJ20 E
FINNS NU FÖR
BESTÄLLNING



Digitalisering i rentalbranschen: **VIKTEN AV ATT FÖLJA MED I UTVECKLINGEN**

I rentalbranschen är det viktigare än någonsin att sticka ut från mängden, och digitalisering är nyckeln till att förbättra effektiviteten och ligga steget före konkurrenterna.

I dagens marknad är det svårt för uthyrare att vara konkurrenskraftiga om de fortsatt använder föråldrad teknik och ineffektiva processer. Genom digitalisering kan företag skapa nya intäktsmöjligheter, strömlinjeform sina processer och förbättra resultaten.

MOBILA LÖSNINGAR FÖR DAGENS VÄRLD

Moderna mobila lösningar kan omvandla varje del av en verksamhet. Med hjälp av webbgränssnitt och appar görs arbetsprocesserna snabba, enkla och pappersfria vilket inte endast spar tid och pengar, utan även säkerställer att företag kan erbjuda en kundservice som sticker ut från mängden. Från att kunna skapa offerter och kontrakt på resande fot till full överblick över arbete i fältet, kan mobila lösningar hjälpa till att öppna upp ett helt nytt, sömlöst sätt att göra affärer. Appar och webb lösningar gör det möjligt för uthyrare att prestera bättre, med tydlig överblick över tillgänglig utrustning, påminnelser om service och underhåll som säkrar att ingenting missas, optimal logistikplanering och tillgång till rapporter och data som förutspår framtida flaskhalsar. Med hjälp av denna viktiga information kan företag arbeta mer proaktivt och ta faktagrundade beslut som ökar effektiviteten och lönsamheten.

DIGITALISERING UNDVIKER DUBBELARBETE OCH GER ENKEL TILLGÅNG TILL VIKTIG DATA

Med all nödvändig information på en plats, kan arbete som tidigare tog timmar nu klaras av på bara några minuter. När viktig data förts in i hyrsystemet delas denna information sömlöst till exempelvis ekonomisystem och andra lösningar som företag vill koppla till. Genom kraftfulla integrationer med olika system och telematikleverantörer kan uthyrare därmed spara enormt mycket tid, som istället kan läggas på inkomstgenererande arbete och på att ytterligare öka kundnöjdheten. Klyftan mellan de företag som sammanför sina processer i en digital lösning och de som fortsatt tvingas utföra manuellt administrativt arbete, kommer därmed bara att öka.

Genom digitalisering kan företag även få tillgång till statistik och data med bara några knapptryck, som ger dem allt de behöver för att kunna fatta välgrundade beslut för verksamheten både för nutid och framtid. Eventuella svagheter i flottan upptäcks innan de hinner orsaka problem, och uthyrare får varningar om tillgångar som behöver underhåll eller service, som hjälper dem undvika haverier på plats. Att ha full koll på utrustningens säkerhet, prestanda och lönsamhet är avgö-

rande för verksamhetens framgång och dess goda rykte. Malin Söderberg på MCS Rental software kommenterar:

”Här på MCS har vi sett en stadigt ökande efterfrågan från uthyrare och byggföretag som söker nya innovativa sätt att förbättra effektiviteten, och öka lönsamheten. Vi arbetar både med mindre företag som nu är redo att starta sin digitaliseringsresa och större företag som växt ur sitt nuvarande system och söker lösningar som ligger mer teknologiskt i framkant. Vi har även på senare tid samarbetat med konsulter som söker högteknologiska, framtidssäkrade system för sina kunder.

Viljan att följa med i den teknologiska utvecklingen inom rentalbranschen är stor!

När vi pratar om digitalisering är det ju viktigt att komma ihåg att digitalisering inte bara handlar om system och applikationer. Det handlar också om att få människor och hela organisationer att anpassa sig till de nya lösningarna, och det är oerhört viktigt att se till att hela verksamheten är villig att implementera digitala lösningar och rutiner, och släppa tidigare, utdaterade processer.

Människorna i företaget är ofta nyckeln till en framgångsrik digital transformation”, säger Malin.

www.mcsrentalsoftware.com



MCS har arbetat med rental- och byggföretag i över 40 år och levererat systemlösningar som hjälper deras företag att växa och blomstra. Med en omfattande uppsättning moln-, webb- och mobilprodukter som är integrerade i en all-i-ett-lösning gör deras system det möjligt

för företag att arbeta effektivare med ökad lönsamhet och kundnöjdhet som resultat. MCS har gedigen erfarenhet och arbetar med många välkända företag inom bygg och rentalbranschen, för att stötta dem på digitaliseringsresan och hjälpa dem uppnå sina affärsmål”.

Comprehensive Upgrade Twelve Benefits



PERFORMANCE +

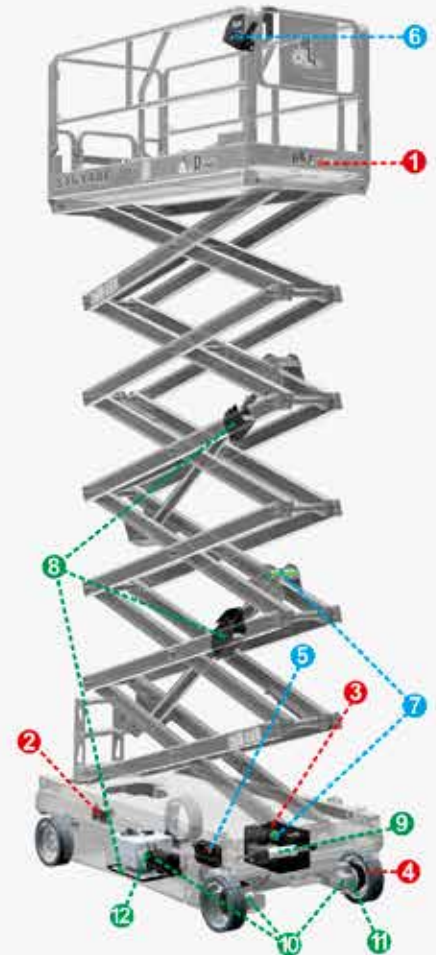
- 1 **Industry Leading Platform Capacity**
Maximum increase up to 40% compared to the original model
- 2 **Side and Rear Forklift Pockets**
Multiple choices for transport efficiency
- 3 **Lithium-Ion Battery with Long Duty Cycle and Fast Recharging**
High-density battery pack with five-year warranty
- 4 **High Strength Damage Resistant Tyres Compound**
Double the life compared to conventional tyres

RELIABILITY +

- 5 **Integrated Four-in-One Motor Controller**
40% reduction in connections and harnesses
- 6 **New Platform Control Box**
The durability of the touch pad is greatly improved, the new surface cleans easily, and the display is three times larger
- 7 **Reliable Load Sensing System**
Less affected by temperature and friction, scissor angle sensor reliability improvement

ENVIRONMENT +

- 8 **Hydraulic Oil Leak Containment**
For applications with zero leak tolerance
- 9 **Electric Actuator Steering System**
No hydraulic oil, faster steering speed and 66% reduction in energy consumption
- 10 **Gravity Down Energy Recovery System**
Battery charge regeneration during platform descent
- 11 **Highest Efficiency Electric Drive System**
15% decrease in energy consumption and higher power density
- 12 **Highest Efficiency Electric Lift Pump System**
20% decrease in energy consumption and higher power density



AC+

Working Height	8m	8m	10m	10m	12m	14m	16m	16m
Overall Width	0.7m	0.8m	0.8m	1.2m	1.2m	1.2m	1.2m	1.4m

AC+ Series Scissor Aerial Work Platform

ZHEJIANG DINGLI MACHINERY CO.,LTD.

ADD:188 Qihang Road, Leidian Town, Deqing, Zhejiang, P.R.C

TEL:+86-572-8681688

Phone:+86-13806523131 Susan Huang \ +46709221926 Giovanni Ponti

E-Mail:export@cndingli.com \ gponti.eu@cndingli.com

Https://en.cndingli.com



Arbetsbodrar



NYTT

inom bodetablering

Inom bodetablering släpps just nu inga nya arbetsbodrar men däremot flera innovationer och tillägg för att lösa vardagen på arbetsplatsen. Pa-So släpper till exempel ett nytt byggsteg, medan Vallavagnen lanserar en WC-kabin för bygghissar.

NYTT BYGGSTEG OCH ARBETSBOCKAR I NY FÄRG FRÅN PA-SO

Vad gäller bodetablering är den mest aktuella produkten från Pa-So Produkter deras ramp, där en nyhet är att användaren nu kan använda rampsystemet som entré, ramp, samt entré till övervåning. Det nya rampsystemet går att montera på 30 minuter med tre personer, enligt Pa-So. I övrigt lanserar Pa-So under andra kvartalet ett nytt byggsteg som är 250 mm djupt och har ett förbättrat genomsläpp av snö. Dessutom släpps deras arbetsbockar i ny färg, en så kallad Black Edition. Arbetsbockar i enkelt utförande inkluderar sex mo-

deller, där fyra modeller är 620 mm breda och har en höjd på 470 mm, 705 mm, 940 mm och 1175 mm. De övriga två modellerna är 705 mm breda, och 470 mm och 705 mm höga. Arbetsbockar i dubbelutförande finns i två modeller, där båda är 620 mm breda med en höjd på 470 mm och 705 mm. Samtliga arbetsbockar använder sig av en 250 mm djup topplatta. Arbetsbockarna är även utrustade med räfflade och oljebeständiga gummifötter. Förutom ovannämnda produkter erbjuder Pa-So trappor och trappstegar, arbetspallar, monterings-, vägg- och gjutstöd och plattformar för bodetablering. De erbjuder även



tillverkning av specialföremål om önskemål finns. Tillverkningen sker i Avesta, och stålet som produkterna görs i kommer från SSAB. Ytbehandling sker i Eskilstuna.

SCANMASKIN

**NORD
BYGG**

MONTER B11:20



**FÖR ETT PERFEKT
SLIPRESULTAT**

SCANMASKIN
MACHINES-MINERALS-KNOW-HOW

NORRLANDS  VAGNAR
☎ 0914-20210 Originalalet sedan 1961

***Utveckling i Sverige med Produktion i Polen!
Oslagbart pris/prestanda!
Levererat 22 000 vagnar sedan 1961!***



Arbetsbodar

VALLAVAGNEN PRESENTERAR WC-KABIN FÖR BYGGHISSAR

Nu lanserar Vallavagnen en innovativ lösning för byggarbetsplatser, nämligen en toalett för bygghissar. Modellen är utrustad med två vattenspolande toaletter, teknikrum med kvarnpump som pumpar avloppet genom en 50 mm pem-slang, höj- och sänkbart tak för transport i bygghissar med en höjd på under två meter i nedsänkt läge, samt en kompakt design som enligt Vallavagnen gör det lätt att städa och underhålla. Denna innovation är enbart en av flera toalettutföranden som Vallavagnen tillverkar i egen regi i Katrineholm. I utbudet finns både vattenspolande toaletter och slamtoaletter, där WC1 är en vattenspolande toalettkabin medan ST 600 är en slamtoalett med en 600 l tank.

Det finns även toaletter med el eller gasol-förbränning. Samtliga toaletter har värme, belysning, isolering för nordiskt klimat och lyftbom, och finns med hjulställ och i enkel- eller dubbelutförande. Modellerna baseras på väggar och tak med 50 mm isolering, golv med 60 mm isolering, sandwichpaneler och koniska fötter, med hjulställ för 30 km/h eller 80 km/h som tillval. Vallavagnen erbjuder även ett sortiment av reservdelar för vagnar, och erbjuder även service i form av en servicebuss eller via servicepartners. För den intresserade är Vallavagnen också öppna för att åka ut på besök eller ta emot för studiebesök för att berätta mer om sitt sortiment, som förutom toaletter även inkluderar personalvagnar, rastvagnar, bostadsvagnar och vagnar med dusch.



- Väggsöd
- Byggsteg
- Arbetsbockar
- Rampmoduler
- Bodustrustning



Byggindustrin - Vi är er partner!



Pa-So Produkter
PRODUKTER FÖR PROFFS

Pa-So Produkter i Avesta
Krongjutaregatan 17, Avesta

Tel 0220-508 24
order@pa-so.se • www.pa-so.se





ÅDALEN

DE BÄSTA SAXLIFTARNA PÅ MARKNADEN?

Hel elektriskt program från 5 - 18 meter.

Vill du testa? Vi kan ordna en demo omgående!

- + Körning på full höjd, hög kapacitet i arbetskorgen, tålig och hög lackkvalitet
- + Elektriska superdäck
- + I lager - redo för snabb leverans!

EXPO

NORDENS STÖRSTA MÄSSA FÖR ALLA TYPER AV ACCESSU

18-19 septembe
Infracity, S
Boka din medve



www.expolift.se • info@expolift.se • Telefon

OLIFET

TRUSTNING PÅ ARBETSPLATSEN



September 2025
Stockholm
Boka redan nu!



h: 0700 300 650

Arrangör



Media



Supporters



RENTAL
FÖRETAGEN



BYGGFLÄKT, IP44

Finns från 2-22kW



87 300 08 9kW, 400V

KONDENSAVFUKTARE

87 460 57 50 l/dygn
87 460 58 70 l/dygn
87 460 59 90 l/dygn

BELYSNINGSMAST, 7 M

Med astrour



77 715 36 4x200W

BYGGSTRÖM
Power On DemandMalmbergs Elektriska AB
Tel: 019-58 77 00 order@bygg-strom.se
bygg-strom.se

Hybeko och Liftexperten ny återförsäljare av Multitel i Sverige, Norge och Finland

Italienska billifttillverkaren Multitel Pagliero har valt en ny återförsäljare för de skandinaviska länderna nämligen norska Hybeko Group. Som bekant grundades Hybeko 1972 och har sitt huvudkontor i Skien, Norge. Förutom i Norge, finns bolaget även i Sverige under namnet Liftexperten och i Finland som Hybeko Oy.

Bolaget täcker in tre länder i Norden med ett väl etablerat försäljnings- och servicenätverk. Koncernens kärnverksamhet är försäljning och underhåll av liftrar, hissar och lyftutrustning, samt utveckling och anpassning av specialmaskiner för hälsa, säkerhet och effektivitet till många verksamheter som vägarbeten, olja och gas, kraftanslutning med mera.

Hybeko Group är en ledande leverantör i Norden för industrier och hantverksföretag, uthyrningsföretag, entreprenörer, offentliga organ och serviceföretag. Hybekos kraftfulla arbete i Norden bekräftas också med företagsgruppen omsättning som 2022 nådde 60 miljoner euro eller 677 miljoner omräknat i svenska kronor. Multitel Pagliero anförtror därför utvecklingen av den skandinaviska marknaden till

en partner med stor erfarenhet, expertis, stark motivation för tillväxt och i linje med sin vision.

Roberto Marangoni, Global Marketing and International Sales Manager för Multitel Pagliero, påpekar: "Vi delar med Hybeko samma tillväxtambitioner, en stor erfarenhet inom flygflytssektorn, en gedigen meritlista inom eftermarknadsservice, såväl som andra viktiga affärgrenar. Vi är mycket nöjda med avtalet och övertygade om att Multitels breda produktssortiment förenat med Hybekos befintliga portfölj ger ett mervärde för de tre marknaderna och dess kunder".

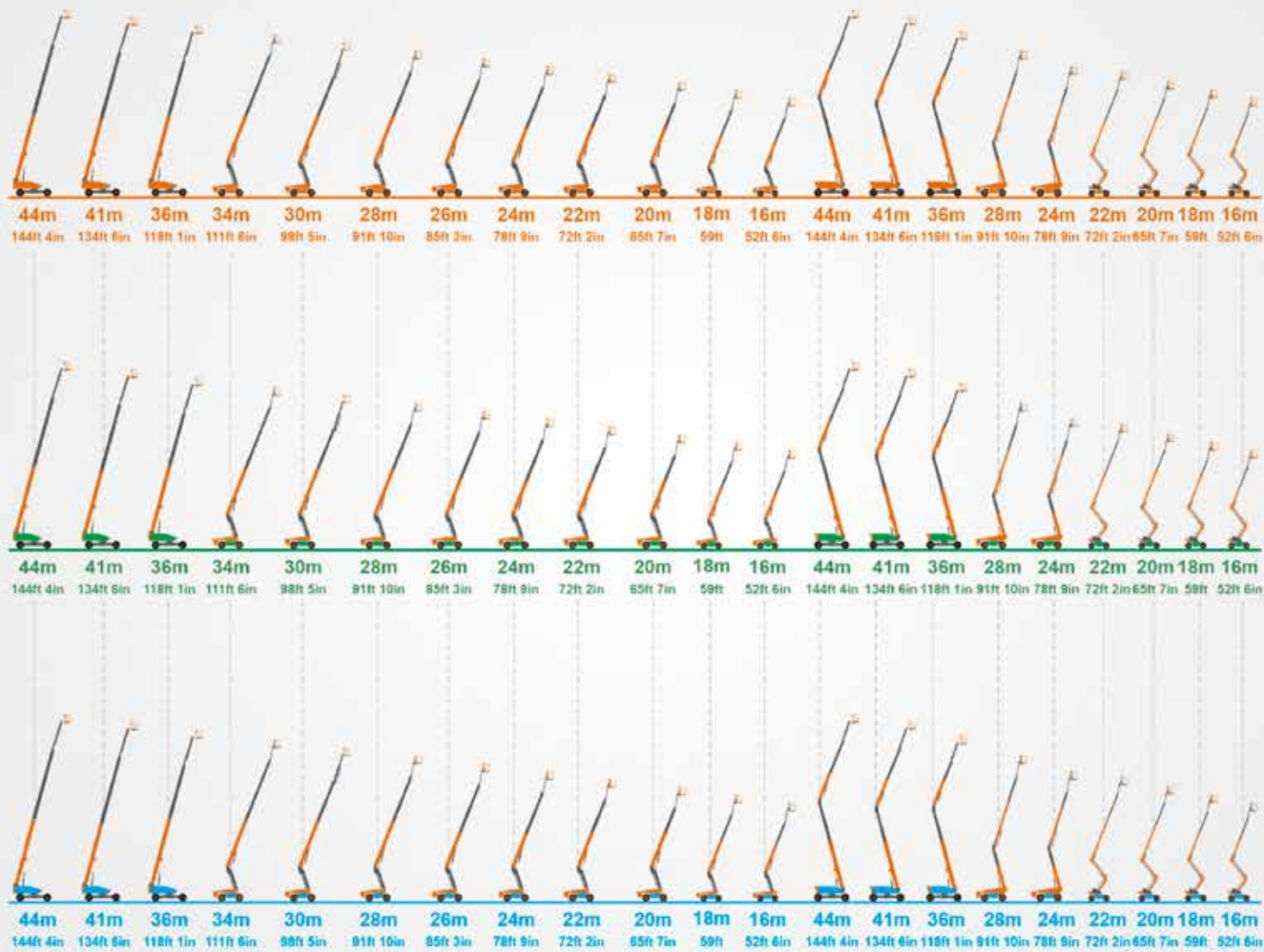
"Vi har länge letat efter en lastbilsmonterad lift med god kvalitet och vi har äntligen hittat en leverantör som uppfyller alla våra krav. Multitel Pagliero är ett bra varumärke med bra kvalitet och exceptionell eftermarknad. Multitel Pagliero kommer att tillföra stort värde till våra kunder och stärka Hybekos produktportfölj. Vi ser verkligen fram emot att få genomslag i Norden med varumärket Multitel kombinerat med Hybekos erfarenhet på marknaden", säger Espen Johannessen, VD Hybeko Group.

www.liftexperten.se





Heavy Loading
250kg - 454kg
551lb - 1000lb



Working Height

Modular Boom Series

ZHEJIANG DINGLI MACHINERY CO.,LTD.
 ADD:188 Qihang Road, Leidian Town, Deqing, Zhejiang, P.R.C
 TEL:+86-572-8681688
 Phone:+86-13806523131 Susan Huang \ +46709221926 Giovanni Ponti
 E-Mail:export@cndingli.com \ gponti.eu@cndingli.com
 Https://en.cndingli.com



Standard Container Transport For The Full Range



Priset för Årets Återförsäljare 2023 går till Transportbilscenter Göteborg (TRBC) – för andra året i rad.

KUNDEN I FOKUS NÄR ÅRETS IVECO-PRISER DELAS UT

Enligt tradition delar IVECO nu ut ett antal priser för det gångna årets främsta prestationer i sitt nätverk.

Priserna erkänner och belönar prestationer som tydligt visar nätverkets engagemang för att stärka IVECO på den svenska marknaden – och i år är den gemensamma nämnaren bland vinnarna en stor vilja att sätta kunden först.

I år delar priser i tre kategorier ut av IVECO: Årets Återförsäljare, Årets Säljare och Årets Aftermarket Hero. Utöver starka resultat under 2023 finns även en annan gemensam nämnare för de tre vinnarna – nämligen ett engagemang för både kunder och produkter.

VINNARE FÖR ANDRA ÅRET I RAD

Priset för Årets Återförsäljare 2023 går till Transportbilscenter Göteborg (TRBC) – för andra året i rad.

”Sedan Transportbilscenter startade sin verksamhet 2021 har man visat ett driv som utvecklat verksamheten år efter år. Att de vinner priset även i år är ett testament på att de fortsätter att förbättras och höjer ribban hela tiden. De är engagerade, passionerade och sätter alltid kunden i fokus”, berättar An-

ders Nilsson, försäljningsdirektör på IVECO Sverige.

Han kompletteras av Victor Alvarsson, Customer Service Manager på IVECO:

”Utöver de goda resultaten vad gäller försäljning, gör TRBC ett fantastiskt arbete även med sin verkstad. De tar sig an nya system och jobbar aktivt med MyFleet, vilket gör att de alltid är redo att serva kunderna och i sin tur även kan minimera onödiga driftstopp. TRBC drivs

av kundnöjdhet och är en oerhört värdefull samarbetspartner för oss på IVECO.”

SÅLT FLEST IVECO-FORDON I SVERIGE

Alexander Pasaportis från Kihlströms Transport & Lastbilscenter i Stockholm har utsetts till Årets Säljare.

”Alexander är en engagerad säljare som tar hand om kunderna genom hela processen, även efter att affären är klar. Han har sålt flest IVECO-fordon i Sverige och har ett stort engagemang för både sina kunder och IVECOs produkter. Eftersom han har arbetat med IVECO i många år, både som kollega och som återförsäljare, har han skapat en stor kundkrets som tack vare hans gedigna kunskap fortsätter att återkomma till honom. En värdig vinnare på alla sätt och vis”, säger Anders Nilsson.

ELDSJÄL SOM SÄTTER KUNDEN I FÖRARSÄTET

Årets Aftermarket Hero går till Joakim Mattsson, servicechef på IVECO i Helsingborg och ansvarig för IVECOs nystartade verkstad i Malmö.

IVECO Sveriges priser för 2023 går till:

Årets Återförsäljare

Transportbilscenter i Göteborg (TRBC)

Årets Säljare

Alexander Pasaportis, Kihlströms Transport & Lastbilscenter i Stockholm

Årets Aftermarket Hero

Joakim Mattsson, IVECO

”Joakim är en eldsjäl som lägger 110 procent i sitt jobb. 2023 startade vi upp IVECO Malmö igen, där han fick ansvaret för att få allting att fungera. Det var hans ansvar att starta upp verkstaden, hålla den i gott skick och få i gång personalen. Det har han gjort med bravur”, säger Victor Alvarsson och fortsätter:

”Han är kundcentrerad och sätter alltid kunden först. Det är också något som han alltid förmedlar till sina kollegor. Joakim är en stor tillgång för oss och våra kunder. För honom finns det alltid tid för en kund till, han hittar alltid en lösning och det är en väldigt viktig egenskap.

För första gången har vi på IVECO just lanserat en fullständig uppdatering av alla fordon i vår bilportfölj, från skåpbilar till tunga fordon. Med duktiga kollegor i både försäljnings- och serviceavdelningarna kommer 2024 förhoppningsvis att bli ett fantastiskt år för IVECO”, avslutar Anders Nilsson.

KORT OM IVECO

Iveco är ett varumärke som tillhör Iveco Group N.V. (EXM: IVG) som konstruerar, tillverkar och marknadsför ett brett utbud av lätta, medelstora och tunga nyttofordon, terränglastbilar och fordon för alla typer av



”En värdig vinnare på alla sätt och vis”, säger IVECOs försäljningsdirektör Anders Nilsson om Alexander Pasaportis, som nu vinner priset för Årets Säljare.

påbyggnader. Företaget utvecklar och utökar ständigt sin produktportfölj för att förse alla kunder med exakt det fordon de behöver. Det heltäckande sortimentet är utformat runt förarens behov och levererar en fantastisk upplevelse med fokus på säkerhet och komfort. Ivecos kompletta transportlösning omfattar ett brett utbud av avancerade digitala och uppkopplade tjänster som utvecklats för att hjälpa ägare att hantera sin fordonsflotta på



Iveco utnämner Joakim Mattsson till Årets Aftermarket Hero, tack vare hans stora driv och omsorg för såväl kunder som kollegor.

ett effektivt sätt. Iveco fullföljer sin målsättning för minskade koldioxidutsläpp genom en strategi för flera energislag som omfattar vidareutveckling av helelektrisk teknik samt biogas- och bränslecellsteknik.

Iveco har sex tillverkningsanläggningar och sju forsknings- och utvecklingscenter. 3 500 försäljnings- och serviceställen i över 160 länder garanterar teknisk support överallt där ett Iveco-fordon är i drift.

POWERED BY

DROME

DIAMOND TECHNOLOGY

WEKA DK16	WEKA DK18	WEKA DK32	WEKA SR38
			
HANDHÅLLEN BORRMOTOR	STATIVMONTERAD BORRMOTOR	STATIVMONTERAD BORRMOTOR	STATIVMONTERAD BORRMOTOR
2000W 3-VÄXLAR 540-2520 RPM	2000W 3-VÄXLAR 540-2520 RPM	3200W 3-VÄXLAR 230-720 RPM	3700W 18-VÄXLAR 180-1370 RPM



www.drome.se

Växtorpsvägen 6
514 61 Dalstorp
Tel: 0708-77 58 36
info@drome.se

Engelbrekts Väg 9
191 62 Sollentuna
Tel: 0737-28 05 71
stefan@drome.se

Exportgatan 1
422 46 Hisings Backa
Tel: 0707-73 39 32
andree@drome.se

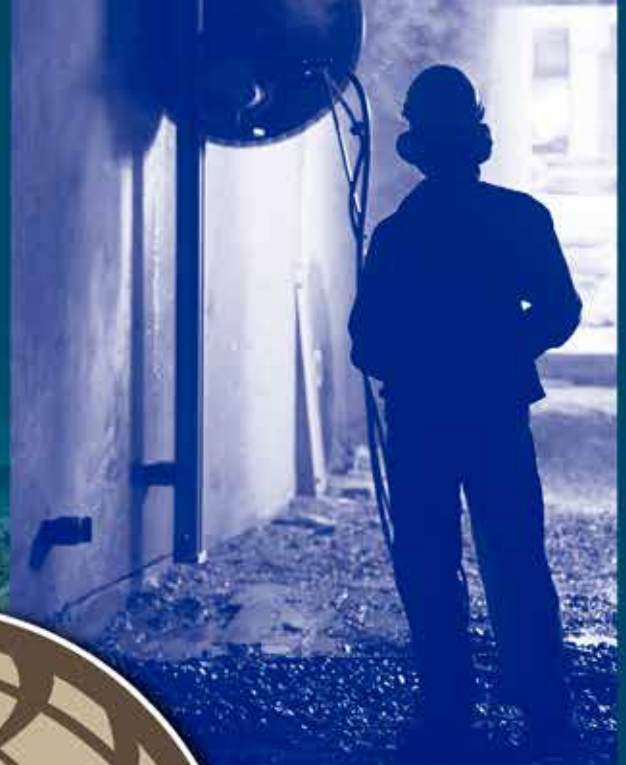
www.demcon.se

19-20

September, 2024

InfraCity, Stockholm

Sweden



DEMCON 2024



Exclusive Diamond Sponsor



Exclusive Ruby Sponsor



Exclusive Platinum Sponsor



Gold Sponsors



Svenska Demoleringspriset/Swedish Demolition Awards
Anmälan/Application: www.demcon.se



Supported by:



Official Show Magazines



Organizers:



FÖRSTA ÅKBARA GOLVSTRIPPER FRÅN WOLFF I SVERIGE

Nu har den första åkbara golvstrippern "The Independence" från Wolff landat i Sverige. Det handlar om den revolutionerande åkbara batteridrivna golvstripper som levererades via Prevox till Riv och Sanering i Väst.

Under våren lanserade Wolff en helt ny typ av golvstripper. Den är batteridrivna och drivs av elmotorer, med imponerande batterikapacitet och snabbbladning som ingen annan på marknaden. Maskinen har plats för två Litium-jon batterier som levererar konstant prestanda under upp till 12 timmar. Full laddning, via den integrerade laddaren, för två batterier på 6 timmar och mellan laddning möjlig utan problem. (ingen minneseffekt.) Två laddare är inbyggda direkt i maskinen.

Independence är byggd för borttagning av alla golvbeläggningar – från den mjukaste matta till den hårdaste klinker.

Du väljer den position som ger dig bäst överblick av ditt arbete, antingen sittandes på maskinen eller fjärrstyrning från ett avstånd upp till 75m via fjärrkontrollen. Att så fritt kunna välja avstånd ger dig en frihet som gör att du enkelt kan förflytta dig runt maskinen för att överblicka arbetet med precision och kontroll.

Högst möjliga precision ges av en drivlina med elmotorer, istället för hydraulisk drift som ofta ses på marknaden idag, vilket gör den överlägsen i alla lägen.

Flex Scandinavia är den svenska distributören av Wolff som också har garantiansvaret i landet. Sverigelanseringen av Independence föranleddes av maskin- och reparationsut-

bildning av det Tyska WOLFF-teamet vid vårt huvudkontor i Karlstad, där vi också testkörde i limmad matta, limmad parkett och klinker på betonggolvet.

Imponerande avverkning i samtliga material under hög precision blev utfallet och det är extra stimulerande att få möjligheten att leverera en maskin som presterar så bra men också förbättrar arbetsmiljön för rivning-saneringsbranschen. En bransch med extra tuffa förhållanden som ställer höga krav på både maskin och personal.

Nu har det äntligen kommit en batteridrivna Ride-On stripper som möter framtidens krav.

Flex Scandinavia har en professionell serviceverkstad i Karlstad som reparerar och hjälper våra kunder med högsta kundfokus. "Vi kontrollerar alltid maskiner som går ut och ser till att de är uppdaterade med senaste mjukvaran. Det är en viktig kvalitetsstandard som vi vill ge alla våra kunder. Ibland kommer även önskemål om anpassningar som vi försöker lösa åt kunden", säger Petri Kampman, driftsledare Flex Service Center.

Prevox och Riv och Sanering i Väst tillsammans med Flex Scandinavia visar vägen med den positiva satsningen. När marknaden sackar in bygger vi om, inte nytt. Det som ökar inom byggsektorn är renovering och reparationer.

Vi frågade Mattias Alfredsson, VD Riv och Sanering i Väst, om vilka möjligheter som den nya maskinen kan ge dem.

"Med "The Independence" hoppas vi kunna bli ännu bättre på golvrivningar, vi är redan långt framme och hoppas kunna ta ett steg till", säger Mattias.

"Första jobbet är inte helt klart ännu, men vi hoppas få besked under veckan som kommer."

Vi ställde givetvis den klassiska frågan -hur det kändes att köra maskinen?

"Testkörningen var väldigt rolig, en lättmanövrerad maskin som känns oerhört robust."

När vi frågar hur mycket tid som kommer att sparas med den nya maskinen svarar Mattias att det får vi se framöver. Tid är inte allt.

"Framsta skälet till köpet var ur arbetsmiljöperspektiv, där vi såg en möjlighet att reducera både damm, oljud och vibrationer."

Utvecklingen mot en bättre och säkare arbetsmiljö är något även vi på Flex Scandinavia följer och strävar mot. Det finns alltid utrymme för en positiv förändring och det märks på mottagandet av produkter med det fokuset. Våra kunder har höga krav och den här produkten kommer tilltala många. Vi är stolta över vårt samarbete med Prevox och Riv och Sanering i Väst som har den första maskinen av sitt slag i Sverige.

NU KOMMER ALIMAK MEDIUS 350

Alimak släpper exklusivt till Svensk Rental Tidning den stora nyheten att man nu lanserar sin innovation för byggbranschen, Alimak Medus 350.

Svenska tillverkaren Alimak lanserar nu en stor innovation, Alimak Medius 350 bygghiss. Denna kompakta lyftlösning är utvecklad med beprövad teknik och kommer att revolutionera logistiken i byggprojekt och erbjuder ett kostnadseffektivt alternativ till traditionella bygghissar. Medius 350 är, enligt Alimak, inte bara en hiss utan det är en ny standard som visar upp Alimaks engagemang för excellens.

SNABB, EFFEKTIV OCH MILJÖVÄNLIG

Bygghissar är oundgängliga för vertikal åtkomst, och Alimak står som branschledare. Alimak Medius 350 introducerar ett kompakt och lätt att transportera alternativ, vilket gör den till en utomordentlig lösning för små och medelstora projekt. Dess lätta konstruktion minskar energiförbrukningen under både drift och transport, vilket lämnar ett mindre miljöavtryck. Med en maximal nyttolastkapacitet på 1 000 kg eller 11 passagerare

och en lyfthöjd på 100 meter utlovar Medius 350 oöverträffad effektivitet i vertikala åtkomstlösningar.

Alimak Medius 350 är inte bara effektiv, den är också miljövänlig. Den kompakta och lätta designen, tillsammans med effektiv energiförbrukning, bidrar till minskad miljöpåverkan. Dess hållbarhet förbättras ytterligare genom dess digitala anslutning, tillgänglig via My Alimak-portalen, Alimaks skräddarsydda onlineportal som ger viktiga prestandainsikter för att förbättra produktiviteten och säkerheten vid ditt byggprojekt.

NYCKELFUNKTIONER

Kompakt design för enkel transport: Medius 350:s kompakta design underlättar sömlös transport med lastbil, med basenheten som en kompakt enhet. Installationen är enkel tack vare en ny lyftanordning som förenklar lyft med kran eller gaffeltruck. Tillämpningar av hisschakt är ytterligare optimerade, efter-

som Medius 350 utan ansträngning kan tjäna den högsta nivån under hela byggperioden.

Mångsidighet i aktion: Medius 350 är kompatibel med Alimak Scando standardlandningsutrustning och delar höjdkomponenter med Alimak TPL-transportplattformssortimentet, vilket gör den till det ultimata valet för hyrbilsägare.

Robust design för tuffa förhållanden: Liksom alla Alimak-produkter är Medius 350 konstruerad för tuffa arbetsförhållanden, med en robust och hållbar design som säkerställer tillförlitlighet i alla miljöer.

Alimak Medius 350 är symbolen för innovation, effektivitet och hållbarhet i kompakta vertikala åtkomstlösningar för byggarbetsplatser. Lyft dina projekt till nya höjder med Alimak Medius 350 – sätter en ny standard inom bygghissar. Alimak har anpassat sin befintliga TPL-design för att skapa Medius 350 bygghiss.

www.alimak.se



FAKTA OCH FÖRDELAR MED ALIMAK MEDUS 350

- Reducerad kostnad (jämfört med konventionella bygghissar).
- Anpassningsbar för lyftschakt.
- Snabb och enkel installation: triangulär mast + monteringsramp + masträcke full öppning + fällbara FOPS.
- Mångsidig och konfigurerbar: dörrar i A, B och C. Samma som bashöjlet.
- Kompatibel med Alimak Scando landningsdörrar.
- Höjdkomponenter delas med Alimak TPL-serien.
- Tillbehörssortimentet delas med Alimak TPL-sortimentet.
- Markkapsling i full höjd: Lätt att transportera tack vare ny lyftanordning. Kan även lyftas med gaffeltruck.
- Basenhet och baskapsling kan transporteras som en enhet.
- Digitalt uppkopplad och tillgänglig via My Alimak-portalen.
- 1000 kg nyttolast.
- Max färdhöjd på 100m.
- Hastighet: 24 m/min.
- Burstorlek: 1,5 x 1,6m
- Transportmått (LxBxH): 2,67 x 2,18 x 3,14 m



AVANT LANSERAR UNIK BATTERITEKNOLOGI

och två nya lastare

Att ha egen utveckling och tillverkning av batterier för sina entreprenadmaskiner är unikt. Det är främst de riktigt stora tillverkarna som har kapacitet för det och så Avant Tecno i Finland. I mars samlade Avant Tecno ett 50-tal europeiska journalister för att presentera sina senaste nyheter.

Finska Avant Tecno är inget obekant varumärke på vare sig de svenska eller den internationella marknaden. Sverige har sedan starten varit antingen den största eller bland de största marknaderna för Avant Tecno.

Företaget Nordfarm Maskin har alltid varit den svenska importören av Avant Tecnos produkter.

EN FÖREGÅNGARE INOM ELDRIVET

Svensk Rentals redaktör hade i mitten av mars möjligheten att tillsammans med en grupp andra svenska journalister besöka Avant Tecnos huvudkontor och tillverkningsanläggning i Ylöjärvi strax nordost om Tammerfors. Resan arrangerades av Nordfarm Maskin. Avant Tecno hade samlat till presskonferens och ett nära 50-tal journalister från hela Europa mötte upp. På agendan stod lansering av två nya 100 procent batteridrivna kompaklastare samt visning av Avant Tecnos nya tillverkningsanläggning av batterier.

Dagen började med att Avant Tecnos VD Jani Käkelä hälsade alla välkomna. Han inledde med att prata en del om företaget som 1991 grundades av Janis far, Risto. Risto är pensionerad idag men missar trots det nästan aldrig en

arbetsdag och närvarade också vid presskonferensen. Jani berättade om den imponerade expansionen av verksamheten sedan starten och som idag omfattas av tre stora fabrikskomplex på hela 61000 kvm produktionsyta. Jani tog också tillfället i akt att berätta om Avant Tecnos kraftfulla satsning på helelektriska maskiner. Företaget är en föregångare inom eldrivet och har sysslat med det i decennier. Ett intensivt utvecklingsarbete pågår ständigt för att dels utveckla själva maskinerna och dels ha full egen kontroll av utveckling och tillverkning av själva batterierna. Jani beskrev också scenariot rent generellt hur branschen som sådan uppskattar att användandet av batteridrivna maskiner kommer att se ut och utvecklas under det närmaste decenniet. Det finns tre möjliga utvecklingsscenarier. Den mest försiktiga prognosen är att cirka 30 procent av flottan kommer utgöras av batteridrivna maskiner inom 10 år. Det andra scenariot är att cirka hälften av alla maskiner är batteridrivna inom 10 år. Det tredje scenariot och som många tror har den största potentialen är att 80 procent av alla maskiner är batteridrivna inom 10 år. Denna omställning kommer naturligtvis att ställa stora krav på tillverkarna inte minst. Avant Tecno är en av de tillverkare av bygg- och

anläggningsmaskiner som går i bränschen för den här utvecklingen. Ett bra bevis på det är inte minst deras satsning på egen utveckling och tillverkning av själva kraftkällan, nämligen batterierna i sig.

EN NY GENERATION BATTERIDRIVNA LASTARE

Men innan vi presenterar Avant Tecnos egen batterifabrik låt oss prata om de två nyheterna som lanserades på mötet. Jukka Kytömäki är Avant Tecnos försäljnings- och marknadschef och var under några år ansvarig för Avant Tecnos satsning i USA. Han var VD för verksamheten i USA men är nu tillbaka som försäljningschef på huvudkontoret. Jukka berättade att Avant Tecno har legat i framkant av utvecklingen av elektriska lastare i decennier. Nu lanserar man nästa generations helt elektriska lastarmodeller, Avant e513 och Avant e527, som kommer att förnya Avant e-serien och ersätta deras föregångare, modellerna Avant e5 och e6. Tillverkningen av modellerna startade i januari 2024. De nya lastarna Avant e513 och Avant e527 är nästan identiska, men den enda skillnaden ligger i batteriernas kapacitet. Avant e513 (13 kWh) är ett bra val för kortvarig kontinuerlig användning på till ex-

CONNECT.



ELEVATE.

SUCCEED.

INTRODUKTION AV ALIMAK MEDIUS 350

DEN KOMPAKTA BYGGHISSEN

Alimak Medius 350 är inte bara en bygghiss; det är ett engagemang för hållbarhet. Dess kompakta, lätta design minskar energiförbrukningen och lämnar ett mindre miljöavtryck. Den är enkel att installera och tjänar högsta nivån under hela byggtiden – vilket gör att varje lyft räknas! Den är också kompatibel med Alimak Scando stannplansutrustning och delar höjdkomponenter med Alimak TPL transportplattformar, vilket minskar kostnaderna och gör Medius 350 till ett enkelt alternativ att lägga till en befintlig flotta. Utöver sin robusta design för tuffa arbetsförhållanden är den nya bygghissen digitalt ansluten via My Alimak-portalen.

Alimak Medius 350 är symbolen för innovation, effektivitet och hållbarhet inom vertikala transporter för byggarbetsplatser. Hissa dina projekt till nya höjder med Alimak Medius 350 – produkten som sätter en ny standard inom hissbranschen.

Besök vår hemsida för mer information.

alimak.com

ALIMAK



Omkring 50 journalister från hela Europa hade samlats hos Avant Tecno.



Avant Tecnos VD Jani Käkälä intill företagets egentillverkade batterier.

empel nötkreatursgårdar, häststallar, växthus eller gör-det-själv och fritid. Avant e527-lastaren (27 kWh) med ett större batteri är idealisk för krävande professionell användning. Bygg- och rivningsentreprenörer kommer att dra nytta av denna modell. De helt elektriska Avanterna är idealiska för arbete i trånga utrymmen på byggarbetsplatser som har strikta gränser för buller och utsläpp. Jukka tryckte alldeles särskilt på Avant e527s förträfflighet i just rivningssammanhang. Den är synnerligen utvecklad just för den här typen av applikationer och lämpar sig mycket väl för invändig total- och renoveringsrivning. Till sin hjälp hade Jukka faktiskt två utmärkta exempel i de finska rivningsentreprenörerna Sakari Haapaniemi från Tampereen Porausteam Oy och Ari Kara från Pohjanmaan Erikospurku Oy. De berättade båda om hur man satsat på Avants batteridrivna maskiner och på vilket sätt de kunna förbättra sin kapacitet i utförandet och framförallt blivit mera miljövänliga.

EN HEL ARBETSDAG PÅ EN ENDA LADDNING

Fulladdad på morgonen kan Avant e527-lastaren (27kWh) användas en hel arbetsdag. Maskinens maximala drifttid är cirka 6 timmar för medelhögt arbete, medan det för Avant e513 är cirka 3 timmar. Batteriet i båda lastarna kan laddas fulladdat med en snabbaddare på mindre än 1,5 timme, vilket möjliggör långa arbetsdagar.

”Marknaden har i flera år längtat efter helt elektriska lastare som skulle vara mer som diesellastare när det gäller funktionalitet. Fram till nu har drifttid och prissättning varit nyckelfrågor relaterade till elektriska lastare, men med Avants nya e-serie löser vi båda”, säger Jani Käkälä, VD för Avant Tecno.

DEN FÖRNYADE AVANT E-SERIEN – NÅGRA VIKTIGA FAKTA

- Helelektrisk lastarserie. Noll-emission, väldigt tyst. Låga drift- och underhållskostnader.
- Två modeller: Avant e513 (batterikapacitet 13 kWh) och Avant e527 (batterikapacitet 27 kWh).
- Utmärkt kapacitet i varma förhållanden och hård frost.
- Snabbladdning på under 1,5 timme. Typ 2 laddning, inbyggd 3 kW batteriladdare. Den maximala laddningsströmmen har höjts med 50 % jämfört med tidigare Avant elektriska lastare.
- Två elmotorer: en för drivning av hydraulik och en för extra hydraulik, bom och styrning. Tack vare elmotorn appliceras omedelbart maximalt vridmoment, vilket säkerställer utmärkt dragkraft.

- Det ytterligare förbättrade kylsystemet i motorpaketet håller maskinens värme under kontroll även i mjuk terräng. Ökat belastningsmotstånd vid kortvarigt hårt arbete.
- Den uppdaterade multifunktionsdisplayen ger information om batteristatus, temperatur, strömförbrukning, drifttimmar, extra hydraulikeffekt, underhållsbehov med mera.
- Samma utseende som i Avants dieseldrivna 500- och 600-serielastare.

UNIK BATTERITEKNIK OCH EGEN TILLVERKNING

Avant Tecno sysselsätter idag 360 personer. För några år sedan förvärvade man ett stort industrikomplex som ligger alldeles intill den ursprungliga tillverkningsanläggning och granne med det ligger Avant Tecnos egna produktionscentrum för batterier. Här

TEKNISK INFORMATION

Modell	Avant e513	Avant e527
Volt	44 V	44 V
Kapacitet	13 kWh	27 kWh
Maximal arbetstid*	3 h	6 h
Ljftkapacitet	900 kg	900 kg
Ljftkapacitet I höjd max.	2 790 mm	2 790 mm
Körhastighet, max.	10 km/h	10 km/h
Vikt	1420 kg	1500 kg
Hydraulikap för tillbehör	30 l/min	30 l/min

*Medium utlastningsarbete, utan hydrauliskt verktyg.

Laddtider	Avant e513	Avant e527
Modell		
Inbyggd laddare 3 kW (standard)	2 h 50 min	5 h 40 min
Snabbladdare 400 V / 16 A (option)	1 h 10 min	2 h 20 min
Snabbladdare 400 V / 32 A (option)	-	1 h 10 min

* Laddningstiden påverkas av rådande förhållanden och temperatur. Laddningstiderna anges från 10 % till 80 % av batteriets tillgängliga laddningsnivå (SOC).



arbetar idag 12 personer med utveckling och tillverkning av batterier. I nuläget finns en produktionslina men i lokalerna finns resurserna att snabbt dubbla tillverkningen och det är något som Jani Käkelä tror kommer att ske inom en ganska snart framtid. Här har Avant Tecnos team utvecklat en helt ny och unik batteriteknik kallad Avant OptiTemp. Bolaget som tillverkar batterierna kallas Avant Power Oy. De nya lastarna är utrustade med Avant OptiTemp-batteripaket (13 kWh och 27 kWh). Den globalt unika batteritekniken tar kapaciteten till en helt ny nivå, och batteriernas energitäthet är bland de bästa i världen. Värmehanteringssystemet hos de patenterade litiumjonbatterierna garanterar samma kapacitet i varma och extremt kalla temperaturer. Flernivåskydd gör Avant Op-

tiTemp-batterier mycket säkra.

DE SVENSKA EXPERTERNA PÅ AVANT TECNOS PRODUKTER

Den svenska importören av Avant Tecnos produkter är Nordfarm Maskin i Norrköping och har så varit sedan Avant Tecno grundades 1991. Nordfarm själva grundades dock redan 1982 och bolaget ägs av Björn Jönsson. Med på resan till Finland från Nordfarm Maskin var företagets VD Bo Åkesson, Petter Hadenius som är Affärsområdeschef Entreprenad, Albin Hillebjörk som är Produktansvarig för Avants kompaklastare samt Johan Lind som är Produktansvarig för Nordfarms nya agentur, Sany grävmaskiner. Nordfarm var länge den största enskilda marknaden för Avant. Idag ligger man två efter USA. Försäljningen sker genom 43 återförsäljare spridda

över Sveriges långa land. All försäljning, support, service och beställning av reservdelar sker via Nordfarms återförsäljare runt om i landet. De förmedlar antingen hela utbudet av produkter och varumärken eller ett utvalt produktområde eller varumärke. Alla Nordfarms varumärken kännetecknas av kvalitet, där Nordfarm tillsammans med sina återförsäljare har målet att alltid leverera en service och support över förväntan.

Avants kompaklastare är ett utmärkt val i rivningssammanhang och nu i synnerhet när man lanserar sina nya batteridrivna lastare. Man har dessutom över 190 olika redskap och flera av dessa perfekt avsedda för rivningssammanhang. Med de miljömål världen står inför borde det vara en självklarhet att satsa på batteridrivna maskiner som Avant.

www.avanttecnofinland.fi



De två 100% batteridrivna nyheterna, e527 och e513.



Från vänster Avant Tecnos VD Jani Käkelä, de båda rivningstreprenörerna Ari Kara från Pohjanmaan Erikoispurku Oy, Säkari Haapaniemi från Tampereen Porausteam Oy och Jukka Kytömäki, försäljningschef på Avant Tecno.



Från höger Nordfarm Maskins VD Bo Åkesson och Affärsområdeschef Entreprenad Petter Hadenius.



Avant har en avancerad pulverlackeringsanläggning.



Den nya linan där Avants batterier tillverkas.



Avants tillverkningsanläggning har expanderat kraftigt de senaste åren och sysselsätter 360 personer.

MASKINLEVERANTÖRERNA PRESENTERAR

SVENSKA MASKINMÄSSAN 2024

SOLVALLA 30 MAJ – 1 JUNI

Varmt välkomna på Solvalla 3

Under tre dagar samlas
för att visa sina tyngs

Utställare

A
 ABL Construction Equipment AB C:06
 Aebi Schmidt N:07
 Allumaskin Sverige AB S:33
 Amas Svenska AB C:27
 ARGO-HYTOS Nordic AB S:05b

B
 Bengt Bergs Maskinservice AB V:06
 Biocare N:23
 Blinkentools AB S:49
 Bobcat Sverige AB S:50
 Bridgestone Sweden AB S:53
 Brodd-Son AB C:05
 Bronson Wheels AB C:22

C
 Carlsson & Co AB N:05
 CEG Sweden AB S:11
 CEJN Norden AB S:25
 Cranab AB C:03

D
 Delvator AB N:12
 Drivex AB S:37
 Dynapac compaction equipment AB N:13

E
 Emsg Sverige AB Ö:26
 Engcon Sweden AB N:02
 Enskede Hydraul AB N:17
 Entrack AB C:20
 EPOX Maskin AB C:02
 Excidor N:15
 Exero N:21

F
 FORS MW AS S:39
 Fogmaker International AB S:06
 Forshaga Bil & Maskin V:04
 Fredheim Maskin AB N:18
 Fredsund Maskin AB N:17b
 Friggeråkers Verkstäder AB V:10
 Front Equipment AB S:07

G
 Granit Parts KB S:29
 Gripen Wheels S:45
 GT Trading N:11

H
 Hamnerglass N:06
 Hassela Skogsprodukter AB Ö:22
 Holms Attachments AB C:07
 Huddig AB Ö:06
 Hüllert Maskin AB S:40
 Hydrema Sverige AB S:10
 Hydroscand Ö:19

I
 Intermercato AB Ö:20
 Ivarssons i Metsjö AB Ö:24

K
 Kaeser Kompressorer AB C:28
 KG Knutsson AB V:04B
 KH-Maskin AB N:09-10
 Kärcher Aktiefolag N:15b

L
 L5 Navigation Systems AB S:01a



M
 Leica Geosystems AB N:03
 Liebherr-Sverige AB V:09
 Ljungby Maskin AB S:60
 Lundaman Instrument AB S:05
 Lännen MCE AB S:04

M
 Maskin System AB C:04b

Maskinentreprenörerna S:27
 Maskin-Mekano Försäljnings AB N:19
 Maskinia AB C:38
 Maskino AB C:16
 MittX S:68
 MOBA Sweden AB C:24
 Motorex Nordic AB C:10

Kom till Svenska Maskinmässan

30 maj – 1 juni 2024.

Med Sveriges ledande maskinleverantörer
och nya maskinnyheter!

**Fri entré!
Registrera
dig idag!**

➤ En riktig Maskinmessa av
branschen för branschen.

➤ Prova maskiner, gräv, lasta
och upplev en arbetande
maskinmessa på riktigt!

➤ Senaste nyheterna från
din maskinleverantör.

➤ info@maskinmassan.se
[#maskinmassan](https://www.instagram.com/maskinmassan)
www.maskinmassan.se

Presenteras av:

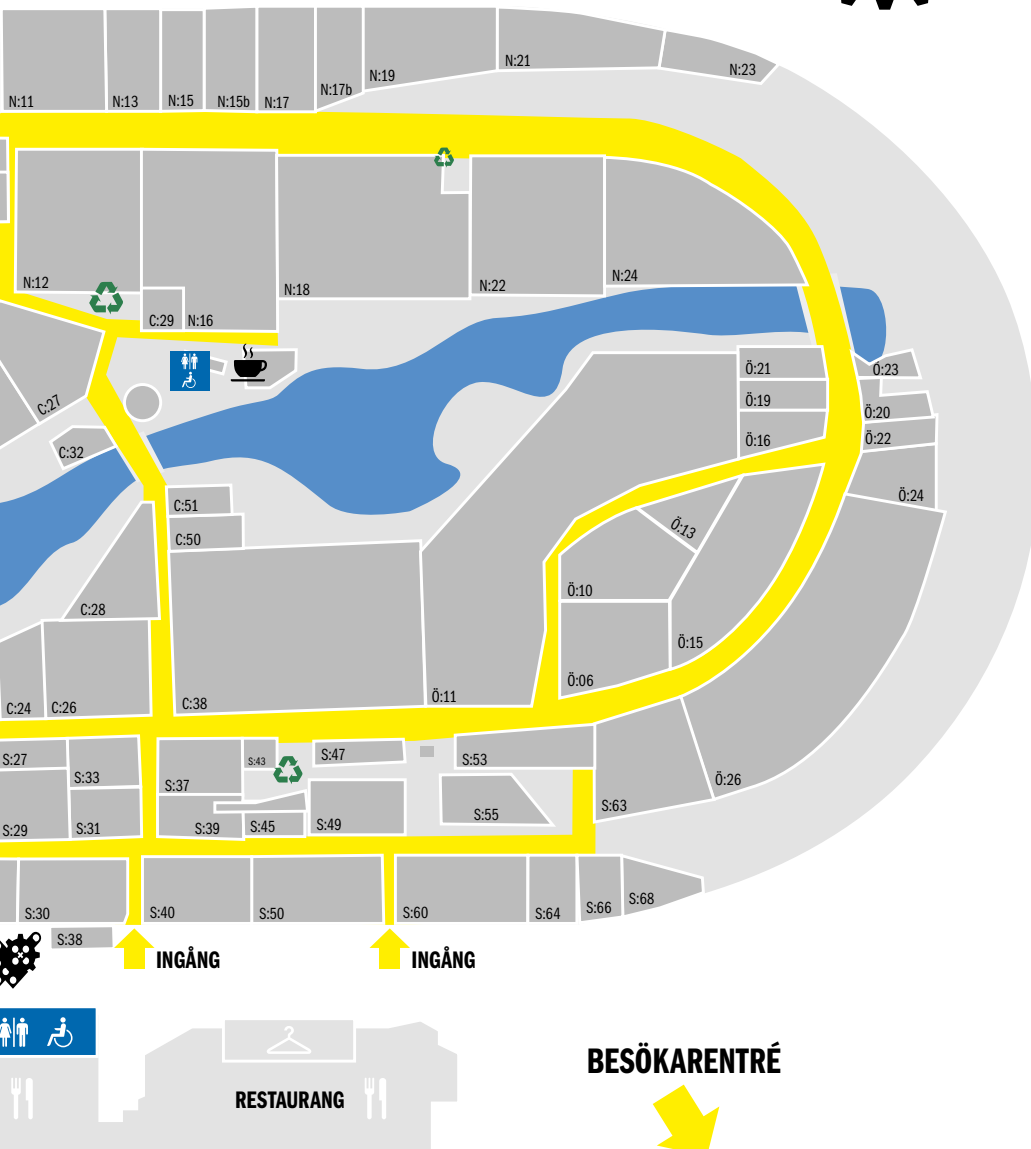


MaskinLeverantörerna

I samråd med:



R	
Randex AB.....	S:21
Ren Väg i Borås AB.....	V:08
RF-System AB.....	S:20
Rototilt Group AB.....	C:26
S	
SBG Equipment AB.....	C:15
Scantruck AB.....	Ö:15
Sit-Right AB.....	N:17
Sitech Sverige AB.....	V:05
Skandinaviska Teknik & Smörjsystem AB.....	Ö:16
SKF Sverige AB.....	S:43
SMP Parts AB.....	Ö:10
Steelwrist AB.....	N:22
Stenborgs Miljömaskiner AB.....	V:03
Stig Machine AB.....	S:30
Ströman Maskin AB.....	C:13
Sundahls Maskinaffär AB.....	S:03
SVAB Hydraulik AB.....	Ö:23
Svensk Hyttkomfort.....	C:04a
Swecon Anläggningsmaskiner AB.....	Ö:11
Sweep Sopmaskiner Sverige AB.....	C:11
Swepac AB.....	S:47
Söderberg & Haak Maskin AB.....	N:16
T	
Tamtron AB.....	Ö:21
Tokvam AS.....	C:01
Tyri Sweden AB.....	N:08
V	
Veekmas Svenska AB.....	S:64
VöXss Maskin AB.....	C:50
Wiklund Trading International AB.....	S:63
Willegruppen AB.....	V:06
Wirtgen Sweden E2AB.....	V:01
Y	
Yokohama TWS Sweden AB.....	N:12b
Ysta-Maskiner AB.....	S:01
Z	
Zeppelin Sverige AB.....	V:02
Å	
Ålö AB.....	S:08



MTT Sweden AB.....	C:19
Mähler & Söner AB.....	S:66
N	
Nokian Däck AB.....	S:55
Nordfarm Maskin AB.....	V:07
Normaskiner.....	C:29
Norsecraft Geo AB.....	S:49

O	
OilQuick AB.....	C:23
Olofsfors AB.....	S:02
OP System AB.....	N:24
P	
Partrex AB.....	Ö:13
Power Tools.....	S:31



Paulo Bergstrand



Oscar Thörnros



Fredrik Rundgren

Tyrolit satsar på Floor Prep med Paulo i spetsen

Det händer mycket runt österrikiska tillverkaren Tyrolit nu. Många nyheter har släppts och är i pipeline. Dessutom har man anställt Paulo Bergstrand som ansvarig för så kallade Floor Prep-produkter på marknaderna i Europa och Mellanöstern. Sedan förstärker den svenska organisationen med ytterligare två säljare.

Tillverkaren Tyrolit har sedan några år tillbaka breddat sitt produktsortiment till att även omfatta maskiner och verktyg för slipning och polering av betongytor. Sedan mitten av 2023 storsatsar Tyrolit på sektorn gällande behandling av golvtytor och man har sedan dess trappat upp satsningen. I augusti 2023 anställdes Paulo Bergstrand som försäljnings- och marknadschef i Europa och Mellanöstern.

LÅNGT FÖRFLUTET

Paulo har ett långt förflutet av att arbeta med maskiner, verktyg och kemikalier för bearbetning av olika typer av golvtytor. Sedan drygt 30 år tillbaka har han arbetat i företaget Scanmaskin som utvecklar och tillverkar maskiner och utrustningar för slipning och polering av betonggolv och andra golvtytor. Han arbetade bland annat som säljare, marknads- och försäljningschef samt VD för verksamheten. Han ledde företags etablering på den amerikanska marknaden som blev en ny viktig marknad för Scanmaskin runt 2015. Sedan några år tillbaka ägs Scanmaskin av företagsgruppen Indutrade. Paulo fortsatte som VD för Scanmaskin under Indutrades ägande men valde att hoppa av och startade egna bolaget MM Norden. När Paulo fick frågan från Tyrolit att vara med på leda Tyrolits utveckling inom produktsegmentet såg han det som en intressant utmaning inom ett ämnesområde han väl känner till. Som en del i anställningen förvärvade Tyrolit Paulos bolag MM Norden som arbetar med produkter som kemikalier för ytbehandling, Portamix som är hjälpmedel för ytbehandling samt MMEXO-skelettet som underlättar kroppen vid framförallt monteringsarbeten på bygget. "Det känns väldigt bra att arbeta för ett seriöst bolag som Tyrolit med så lång erfarenhet inom metall- och diamantverktyg samt utrustning för profes-

sionell håltagning. Att de nu storsatsar inom golvslipning och ytbearbetning tror jag kommer att bli ett värdefullt tillskott för användarna av den här utrustningen", säger Paulo i en kommentar.

NYA PRODUKTLANSERINGAR

I februari då Tyrolit höll finalen i Tyrolit Cutting Pro Competition passade man på, via sin egen mäsas, att slå ett slag för sin nya storsatsning inom slipning och polering och annan ytbehandling av golvtytor. Paulo fanns på plats för att berätta för kunderna om satsningen. Man passade även på att släppa en rad nya produkter.

Det handlar om fem nya golvslipar med slipdiametrar från 28 till 78 cm. Där de största modellerna, FGE515 och FGE780 kan fjärrstyras. Samtliga maskiner kan användas för både slipning och polering. Till detta skall ett brett och väl tilltaget sortiment av slip- och polerverktyg läggas samt ett brett utbud av kemikalier. Man har också lanserat två nya floorstrippers, tre golvfräsar, tre shotblasters samt sju stofthanterare för uppsugning av slipdamm. På mässan visade man nya VCE1200D, VCE1200D och VCE3600.

TYROLIT FÖRVÄRVAR MAJORITETSANDELAR I CONTEC

Lite som grädden på moset för att stärka sin golvslipning och ytbehandlingsverksamhet är förvärvet av aktiemajoriteten i tyska företaget Contec Maschinenbau & Entwicklungstechnik GmbH. Contec, baserat i Westerwald-regionen i Tyskland, är en global leverantör av maskiner för golvslipning och ytbehandling, inklusive golvfräsmaskiner, kulblästringssystem, stoftavskiljare med mera. Med detta dragtar Tyrolit Group ytterligare ett betydande steg framåt för att utöka marknadsnärvaron inom byggindustrin. "Denna strategiska investering är ytterligare en viktig milstolpe för Tyrolit

Group och vårt engagemang för innovation och tillväxt, särskilt inom området golvslipning och ytbehandling", säger Andreas Sauerwein, medlem av Tyrolits styrelse. Han tillägger att samarbetet med Contec överensstämmer perfekt med Tyrolits mål att ytterligare stärka sin position och erbjuda ännu mer omfattande lösningar till sina kunder.

Contecs tidigare ägare kommer att fortsätta vara aktivt involverade i bolaget som verkställande direktörer och aktieägare. Detta säkerställer en sömlös integration samtidigt som Contecs identitet och expertis bevaras.

TVÅ NYA ANSIKTEN INOM TYROLIT I SVERIGE

Inte nog med alla andra förstärkningar inom Tyrolit, vid sidan av Paulo har Tyrolit i Norden anställt två nya säljare, Fredrik Rundgren och Oscar Thörnros. Fredrik är expert på golvslipning och ytbehandling och har lång erfarenhet från branschen. Han började som säljare på Jernevikens Maskin 2002. Han har också arbetat på Pullman Ermator och HTC Sweden. Efter det bytte han sida på förhandlingsbordet och blev KAM hos Nordic Concrete och senare AJ Floorsolutions. Fredrik titel är Area Sales Manager Floor Preparation Equipment och jobbar över hela Sverige. Han fungerar också som backup för de övriga av Tyrolits säljare. Den andre nyanställda är Oscar Thörnros. Oscar kommer av håltagarblod då hans pappa drev Diamanten Håltagning. Oscar har arbetat en del i familjeföretaget men också som håltagare i Norge samt säljare på Motek i Oslo och som säljare av Hilti. Efter det flyttade han tillbaka till Sverige och jobbade som säljare av infästningar samt en tid för Ahlsell. Hos Tyrolit är Oscar anställd som säljare på regionen Mellansverige som sträcker sig i höjd från Jönköping till Uppsala.

www.tyrolitdiamant.se

KRANKUNGEN

Stockholm • Göteborg • Borlänge • Degerfors • Skellefteå

2024 "Ett år av nyheter!"



- Jekko JF545, lyftkapacitet 15,5 ton. Lyfthöjd 30m. Räckvidd 28m
- Vakumlyftar för konvexa och konkava glas: 300 - 1100 Kg
- Vakumlyftar för glas & plåt: 200 - 1800 Kg
- Totalt 40 st nya vakumok.
- Motvikt för montage av glas under takfot
- Kranarm för gaffeltruck
- Krankorg för 1 person endast 66cm diameter
- Multitool till hoeflonkranar med balkgrip 1250 kg, glasmanipulator 1000 kg, pallgafflar 2000 kg.

Skanna QR-koden och läsa allt om våra vakuumlyftar.



Stockholm • Göteborg
• Borlänge
• Degerfors • Skellefteå

010-130 8100
www.krankungen.se

Vi levererar till hela landet!



GEDA PÅ

exklusiv byggarbetsplats i Golden City

Nya och exklusiva lägenheter byggs i Prags byggnadskomplex "Rezidence Nuselsky Pivovar" med hjälp av flera GEDA-enheter. Arbetet kommer att vara klart på nolltid tack vare fem GEDA 1500 Z/ZP transportplattformar och tre GEDA Maxi 120 S-enheter.

Med en befolkning på mer än 1,3 miljoner är Prag Tjeckiens mest befolkade stad. Den höga efterfrågan på bostadsyta gör att de nya lägenheterna i "Rezidence Nuselsky Pivovar" måste färdigställas i tid. Det är här de fem GEDA 1500 Z/ZP-transportplattformarna och tre GEDA Maxi 120 S-enheter kommer in i bilden.

De nya lägenheterna är en del av projektet "Nusle Brewery" och erbjuder ett brett utbud av lägenheter, från studior och familjelägenheter till påkostade takvåningar med terrasser. Den moderna inredningen och de högkvalitativa materialerna som används i deras konstruktion ger lägenheterna en exklusiv touch. Alla byggnader i komplexet bildar en sluten innergård. Detta är en grön parkeringsplats och är också tänkt att vara en plats för boende att träffas och koppla av. Läget mellan kvarteren Vinohrady och Nusle kombinerar också en lugn miljö i nära anslutning till staden. Dessutom ligger alla viktiga butiker inom gångavstånd, och Prags centrum ligger bara en kort spårvagnsresa bort.

VÄRDEFULL HJÄLP

GEDA transportplattformar firade sitt 25-årsjubileum 2022, vilket är ett bevis på deras kvalitet och prestanda. Transportplattformarna från Asbach-Bäumenheim, Bayern, är oumbärliga även på den tjeckiska byggarbetsplatsen. Brådskan på byggarbetsplatsen kräver

pålitliga och flexibla hjälpare, vilket GEDA är mer än kapabelt att tillhandahålla.

Från ställningsbyggare till fasad- och inredningsmontörer och takläggare, alla på platsen använder GEDA-utrustningen för att slutföra sitt arbete. Det mycket begränsade byggarbetsområdet är inget problem för GEDA-utrustningen. De fem transportplattformarna GEDA 1500 Z/ZP installerades på en höjd av 34 meter och betjänar 15 våningar. De är försedda med GEDA Comfort-dörrar för att säkerställa smidighet och säkerhet vid förflyttning från plattformen till ställningen. Med en plattformstorlek på 1,45 m x 3,3 m och en lastkapacitet på 2 000 kg är plattformen GEDA 1500 Z/ZP BS idealisk för transport av tunga material. Men arbetare kan också föras dit de behöver vara utan problem eftersom GEDA 1500 Z/ZP kan ta upp till sju personer.

Med tanke på hur brådslande projektet är, är transportplattformen GEDA 1500 Z/ZP en stor hjälp på byggarbetsplatsen, vilket sparar tid och pengar för de ansvariga. Trots de svåra förhållandena finns det inget som hindrar att projektet slutförs i tid, eftersom transportplattformarna har fästs direkt på byggnadsställningarna på byggarbetsplatsen. Den statistiska beräkningen av HR System, Frydek Mistek, gjorde det möjligt att installera ankarna på detta sätt på grund av de låga förankringskrafterna för tvåmasts systemlyftar.

LITET LYFT – STOR PÅVERKAN

Med en lastkapacitet på 120 kg och en hastighet på upp till 60 m/min är GEDA Maxi 120 S den idealiska saken för att hjälpa fasadbyggare. På byggarbetsplatsen i Prag tjänar dragliften även fasadarbetare väl vid transport av fasadskivor och isolering. Liksom GEDA 1500 Z/ZP transportplattformar har GEDA Maxi 120 S installerats på en höjd av 34 m. Den kan dock gå upp till 70 m vid full kapacitet. En lyfthastighet på 20 m/min kan väljas även vid transport av känsliga material. Tack vare det stora urvalet av tillbehör kan GEDA Maxi 120 S utrustas för alla applikationer och är till stor hjälp på byggarbetsplatser av alla slag.

Det som gjorde byggarbetsplatsen speciell var användningen av GEDA 1500 Z/ZP transportplattformar, som fästes direkt på ställningen. Med tanke på projektets omfattning och logistik var HR Systems kontor i Prag, med huvudkontor i Frydek Mistek, tvungen att utföra de statistiska beräkningarna och använda resultaten för att utföra monteringsarbetet. Detta gjordes gradvis från juni 2023 till augusti 2023. Upplägget var en utmaning som bemästrades tack vare de utmärkta resultaten inom logistik och koordinering av alla som arbetade med byggarbetsplats. Tack vare effektiviteten hos GEDAs utrustning och HR Systems kapacitet gick allt smidigt, i tid och till belåtenhet för alla inblandade.

Canycom och AUSA – bästa minidumprarna



CANYCOM
minidumper • slykklippare



Nyhet 2024:
Eldriven AUSA
D151AEG 1,5 ton

Bengt Bergs Maskinservice AB erbjuder band- eller hjuldrivna minidumpers från två ledande tillverkare, Canycom och AUSA. Dumprarna finns i olika storlekar med lastkapacitet från 1000 kg upp till 10 000 kg. Vi har försäljning och service tillgängligt över hela Sverige.

CANYCOM

- Svängbart flak och lastare till alla modeller
- Lastkapacitet: 1200 kg – 3000 kg
- Levereras med Panolin miljöolja som standard
- Japansk maskin med svenskmonterad lastare

AUSA

- Svängbart flak eller högtippande
- Lastkapacitet 1000 kg – 10000 kg
- Hjulaxlar på alla modeller för bättre stabilitet och
- Levereras med Panolin miljöolja som standard
- Tillverkas i Spanien



Ring eller maila och boka provkörning!
www.bbm.se • kontakt@bbm.se • 031-337 75 60



BATTERIDRIVEN KOMBIHAMMAREN KHC 18

Hjärtat i KHC 18 är en borstlös EC-TEC-motor, som i kombination med den pneumatiska slagfunktionen står för högt arbetstempo vid borrar och bilning i betong, sten och murverk. Den borstlösa motorn arbetar slitagefritt och omvandlar praktiskt taget all energi från batteriet till optimal effekt.

Kombinationen av 2,6 joule slagenergi, vibrationsdämpare och ergonomiskt handtag är idealisk för krävande arbetsuppgifter.

KRAFFTULL OCH MÅNGSIDIG

KHC 18 är inte bara stark, utan har många andra strängar på sin lyra. Inte minst tack vare borrhucken som byts utan verktyg. Hammarborr, hålborr och mejslar greppas direkt

av SDS-Plus-borrhucken. Snabbchucken utökar dessutom antalet möjliga tillbehör med exempelvis borrar med cylinderformat skaft eller borrar, bits och bitshållare med sexkant-skaft.

2,6 joule slagenergi ger bra avverkning vid bilning och snabbt borrar tempo för hammarboring (max Ø 26 mm). Tack vare den smidiga omkopplaren är det enkelt att byta fram och tillbaka mellan de olika uppgifterna: hammarborra, bila och borra utan slag.

JOBBA RENT OCH SÄKERT

Tack vare den smarta utsugsanordningen (finns som tillbehör), som fästs på djupanslaget och ansluts till dammsugaren, kan du ar-

beta så gott som dammfritt. Bluetooth-batteriet kommunicerar med Bluetooth-modulen i Festools dammsugare så att dammsugaren startar automatiskt när kombihammaren startas. En annan säkerhetsdetalj är den elektroniska KickbackStop-funktionen som motverkar en farlig vridning i handleden om borrar plötsligt skulle fastna. KHC 18 tar dessutom upp slagenergin och dämpar den innan den når händerna, vilket minskar vibrationerna.

Med djupanslaget, som enkelt monteras på extrahandtaget, ställer användaren snabbt och enkelt in borrar djupet. KHC 18 finns hos Festools återförsäljare fr o m maj 2024.

www.festool.se



JLM lanserar nya golvslipar från Lavina

Superabrasive introducerade flera nya Lavina S7 slipmaskiner vid World of Concrete 2024, inklusive nya 783 mm och 510 mm breda slipmaskiner. De nya S7-modellerna har den uppdaterade ramdesignen med ett tätat sliphuvud och ny planetdrivning. Golvsliparna har också extra kraft och vridmoment, vilket gör dem idealiska för tung slipning - den elektriska L31S7 har 15kw

motor och sliptryck upp till 380 kg, och propan L31GS7 har en Vanguard 35 hk motor och sliptryck upp till 360 kg. I klassen små slipmaskiner visade Superabrasive en ny enväxlad slipmaskin, som är lätt, kompakt och lätt att transportera/bära upp och ner för trappor.

I Sverige säljs Lavina av JLG Group.

www.jlmgrou.se



Ny nibbler från Flex

Den nya nibblern från Flex erbjuder flexibel figurklippning för urtag och invändiga urtag från radier på 40mm samt snabb, verktygslös anpassning av sågriktningen upp till 360° i 45°-steg. Sågningen är rak och gnistfri utan störande metalldamm i platt och formad plåt. Extremt smalt greppområde med softgrip-handtag för en exakt hantering. Borstlös motor för ökad effektivitet och en längre livslängd. Elektronik: Varvtalsval med 4 nivåer, CDC-konstantelektronik, mjukstart, överbelastningsskydd, återgångspärr vid strömavbrott, temperaturövervakning. Anti-Kickback som stänger av motorn när skivan låser fast. Skyddad, låsbar på/av-knapp. LED-display visar batterikapaciteten FLEX batterisystem: lämpligt för alla FLEX 18 V batterier.



HAULOTTE LANSERAR NYA HA 16 E PULSEO

Haulotte har släppt sin nya artikulerade bomlift med eldrift, HA16 E avsedd för grov terräng.

HA16 E klarar riktigt ojämna terräng och är en miljövänlig maskin som arbetar tyst, med prestanda lika med en dieseldriven maskin. Den är idealisk för både inomhus- och utomhusbruk, och erbjuder obegränsade arbetscykler genom sin avtagbara och utbytbara Range Extender.

HA16 E PULSEO bomlift är en 2-i-1-maskin. Dess mångsidighet gör den outhärlig under hela arbetsplatsens livslängd, från uppstart till färdigställande. Dess elektriska design, i kombination med tuff terrängprestanda, gör den perfekt lämpad för både inomhus- och utomhusapplikationer, samtidigt som den säkerställer ren och tyst drift. HA16 E är utrustad med valfria däck utan märkning och tillåter arbete inomhus utan att lämna märken, även på känsligt underlag. Dess låga baköverhäng och 4-hjulsstyrning, tillgängliga på HA16 E PRO-modellen, gör bommen extremt manövrerbar. Tack vare sin 100 % elektriska design fungerar HA16 E med noll emission, vilket gör den lämplig för alla situationer, inklusive nattdrift i låga utsläppszoner (LEZ), grönmärkta arbetsplatser och zoner där användning av förbränningsmotorer är förbjuden. HA16 E är otroligt tyst (<70 dB i elektriskt läge), vilket ger verklig komfort för föraren och andra. Dess diskretion öppnar dörren till nya applikationer som tysta om-

råden som sjukhus, kontor, skolor, offentliga platser (köpcentra, gågator, flygplatser), inomhus och slutna arbetsplatser.

SMART OCH SNABB LADDNING

Oavsett arbetsplatsens begränsningar erbjuder HA16 E flera laddningslösningar som genom huvudkontakt, trefasaccelererad laddare eller laddning med Range Extender. Range Extender, som installeras på mindre än 5 minuter, är en avtagbar generatorlösning som laddar HA16 E-batterierna till 80 % på 3 timmar.

Range Extender ger HA16 E obegränsade arbetscykler, vilket möjliggör arbete på alla typer av byggarbetsplatser, inklusive de utan tillgång till elnätet. Range Extender är 100 %

mångsidig och utbytbar med saxliftsmodellerna HS15 E och HS18 E och framtida modeller i PULSEO-serien.

HA16 E har utmärkta kapaciteter i ojämna terräng, identiska med en dieseldriven bom. Dess elektriska design i kombination med en mekanisk axeldrift gör den idealisk för alla typer av terräng, även den tuffaste. Den stora drivkraften som tillhandahålls av dess design gör det möjligt för HA16 E att klättra i sluttningar upp till 40 % och arbeta lutande upp till 5°.

HA16 E är designad för att underlätta underhåll och optimera den totala ägandekostnaden. Maskinunderhåll görs enkelt med dess integrerade diagnostiska verktyg, direktåtkomst till komponenter, AGM-batterier och underhållsfria asynkronmotorer (AC).

Dessa strukturella element, i kombination med SHERPALS telematiklösning, gör det möjligt för vagnparksförvaltare att maximera maskinexploatering. Maskindataöverföring underlättar maskinparkshandling, optimerar maskintillgänglighet och förenklar den dagliga driften.

HA16 E har Haulottes högsta kvalitetsstandarder och uppfyller alla krav på höjder upp till 16m. Maskinen har utsatt för strikta uthållighetstester och accelererade åldringscykler som garanterar livslängden. HA16 E och alla modeller av PULSEO-generationen har 5 års garanti.

www.haulotte.se





INTERMAT 2024

en miljövänligare mässa med fokus på minskade koldioxidutsläpp

Den 24 till 27 april är äntligen den franska mässan Intermat i Paris tillbaka. På grund av pandemin är det sex år sedan den arrangerades senast.

Intermat är den största internationella mässan i Europa i år med över 1000 utställare. Senast mässan arrangerades var 2018 och den har blivit framflyttad ett par gånger på grund av pandemin. I år är intresset större än någonsin och många besökare från hela världen förväntas besöka Intermat.

FOKUS PÅ MINSKADE UTSLÄPP

Under 2024 års Intermat står lägre koldioxidutsläpp inom byggsektorn på agendan och mässan strävar efter att bli ett inspirerande skyltfönster för en bransch där tävlingen om vem som först når nollutsläpp är i full gång. Denna målsättning märks även genom de fem huvudpunkterna i Intermats hållbarhetsplan som har tagits fram för att göra mässan miljövänligare, främja ett ansvarsfullt förhållningssätt och uppmuntra utställare och besökare att bidra till förändring med hjälp av innovativa och mer hållbara lösningar.

MÅNGA UTSTÄLLARE

Totalt sett kan tidningen utlova att det kommer att visas många nyheter på mässan. För sektorn rivning och återvinning finns en rad intressanta utställare att besöka då det är främst lite tyngre utrustning som återfinns på

Intermat och inte lika mycket produkter för betonghålltagning och slipning och polering av betonggolv.

Några exempel på tillverkare som ställer ut och som kommer att visa nyheter är Arden Equipment som visar nya snabbkopplingar för verktyg och en ny serie riv- och sorteringsrobotar. Aquajet visar sin senaste vattenbilningsrobot och nya tillbehör som Superlance med mera. Brokk visar bland annat sina nya SmartPower+-robotar, Engcon, Steelwrist, Rototilt och OilQuick kommer med nyhe-



ter för att nämna några. Förutom att besöka mässan så är slutet av april ett utmärkt tillfälle att möta våren.

www.intermatconstruction.com

De fem åtagandena i INTERMATs hållbarhetsplan

1. Maximera antalet miljövänliga konstruktioner under mässan och främja en cirkulär ekonomi
2. Minska mässans koldioxidavtryck?
3. Uppmuntra utställarna att utforma hållbarhetsplaner och bidra aktivt till mässan
4. Uppmärksamma besökarna på hur de kan delta på ett ansvarsfullare sätt
5. Anordna evenemang som främjar ekonomisk hållbarhet inom grupper och samhällen

NU ÄR DE HÄR



STOFTAVSKILJARNA S2 OCH S3 I NYA PUVAC-SERIEN



JLM Group

JERNEVIKEN | LEVANTO | Midhage

VERKTYG OCH MASKINER FÖR BYGGINDUSTRIN

JLM GROUP • TEL: 0431-710 00 • JLMGROUP.SE



I ÅR ÄR DET

dags för DEMCON igen

Den populära demoleringsmässan DEMCON är tillbaka i år igen. Möt upp på Infracity norr om Stockholm den 19-20 september, 2024.

2024 är DEMCON-år. Mässan hålls den 19-20 september i Scandic Infracitys mässhall i Bredden strax norr om Stockholm. Mässan håller i detta nu på att bokas upp alltmera. Men för de som önskar ställa ut sina produkter finns fortfarande gott om plats kvar.

DEN NIONDE DEMCON-MÄSSAN I ORDNINGEN

Årets DEMCON blir den nionde i ordningen som hålls på Infracity. För den som inte vet så är DEMCON en branschmessa för de i Sverige och hela Norden som arbetar med eller säljer maskiner och utrustningar till branscher som rivning, sanering, återvinning, betonghålltagning, vattenbilning, slipning och polering av betongytor och andra tjänster relaterade till dessa sektorer. Mässan arrangeras med stöd och support från branschorganisation Byggnadsberedning, BFB. BFB har varit supporter av mässan sedan starten 1998. BFB är branschorganisation för landet rivare, sanerare och betonghålltagare. Här ingår även landets leverantörer till dessa sektorer.

Varje år brukar mellan 30 till 40 företag ställa ut, i huvudsak leverantörer till branschen. Besökarsantalet under de två mässdagarna brukar landa på mellan 1500 till 2000 personer och kvaliteten på de som besöker är mycket hög. Det är främst proffsen som besöker mäs-

san, ingen allmänhetens åkning där många kommer till en mässta för att samla gratisprodukter och äta godis. DEMCON är mässan där kollegor och konkurrenter möts, diskuterar produktnyheter och umgås. DEMCON är demoleringsbranschens egen branschfest.

DEMCON-KALASET OCH SVENSKA DEMOLERINGSPRISET

DEMCON hålls alltid på en torsdag och fredag och på torsdagskvällen hålls en middag i Scandics Ballroom som ligger intill mässhallen. Sedan 2012 delas det Svenska Demoleringspriset ut under middag till personer och företag som gjort förtjänstfulla insatser i branschen. För att delta i priset kan företag och personer nomineras via tidningen, DEMCONs hemsida eller BFBs hemsida. En jury utses sedan vinnarna som belönas under festen. DEMCON-kalas brukar vara en ganska stor och uppskattad tillställning med över 300 middagsgäster samlade. Den som önskar delta på festen kan anmäla sig via DEMCONs hemsida.

KONJUNKTUREN VÄNDER

Vi lever som bekant med lite tuffare tider vilket ger effekter på beställarna som bokar jobben, entreprenörerna som utför jobben och på de som säljer verktyg och maskiner. Men fortsatt finns ett skriande behov av bostäder i

Sverige men andra faktorer har bromsat den utvecklingen. Den senaste utvecklingen med att landets inflation minskat ner till nästan normalnivå har snabbt gett positiva effekter på ekonomin. Nu väntar alla på att räntorna ska gå ner också. Riksbanken vill dock se att den inslagna vägen med att inflationen gått ner håller i sig. En räntesänkning kan nog väntas i slutet av maj och det kommer att göra susen för marknaden och alla kan börja kavla upp ärmarna igen.

BOKNINGSLÄGET

Bokningsläget för mässan ändrar sig i princip hela tiden under själva mässåret fram till att mässan hålls. Om du vill se det aktuella bokningsläget med vilka som ställer ut besöker du www.demcon.se, klickar på rubrikerna besökare och hallplan eller utställare så hittar du hela listan. Väl mött på DEMCON den 19-20 september, 2024.

www.demcon.se



Vi samlar rental- branschen för en hållbar och säker samhällsutveckling.

Rentalföretagen är branschorganisationen för professionella maskinuthyrare i Sverige. Kontakta oss för mer information om vår verksamhet, vilka frågor vi driver och de tjänster vi erbjuder för att främja rentalbranschen.

Läs mer på www.rentalforetagen.se



Rentalföretagen Service AB | Kanalvägen 6 | 194 61 Upplands Väsby
E-post: info@rentalforetagen.se | www.rentalforetagen.se

Följ oss på:



Zip-Up Svenska AB Återförsäljare för JLG i Sverige.

JLG®



JLG®

INSTANT ZIP-UP

Zip-Up Svenska AB Stockholm
Tel 08-97 04 80 | www.zipup.se

Zip-Up Svenska AB Göteborg
Tel. 031-23 07 20 | www.zipup.se